

REVISTA

Digital desde 2002

Logweb

referência em logística

| www.logweb.com.br | edição nº 165 | Nov | 2015 | R\$ 22,00 |

- Agrologística
- Armazenagem
- Automação
- Comércio Exterior
- E-commerce
- Embalagem
- Logística Portuária
- Movimentação
- Multimodal
- Operações Logísticas
- PDV
- Supply Chain
- Tecnologia da Informação



**FANTÁSTICO MOSTRA
PATRÃO APRENDENDO
COM FUNCIONÁRIOS**

**TECNOLOGIA
SOFTWARE DE GESTÃO**

GALPÕES LOGÍSTICOS E INDUSTRIAIS PARA LOCAÇÃO

Infraestrutura completa nas melhores regiões para garantir o máximo de eficiência logística.

Líder em instalações logísticas modernas com presença na China, Japão, Brasil e EUA, a GLP oferece as melhores soluções em locação de galpões. Investimos continuamente em infraestrutura, tecnologia e conhecimento para potencializar os negócios de clientes de diversos segmentos.



GLP Guarulhos
Guarulhos (SP)
192.500 m² de área disponível



GLP Campinas
Campinas (SP)
151.700 m²
(sendo 106.000 prontos para BTS)



GLP Gravatai
Grande Porto Alegre
Gravataí (RS)
19.700 m² de área disponível



GLP Ribeirão Preto
Ribeirão Preto (SP)
de 1.500 m² a 17.100 m² de área disponível



GLP Hortolândia III
Hortolândia (SP)
42.300 m² de área disponível



GLP Itapevi I
Itapevi (SP)
17.900 m² de área disponível



GLP Jundiaí II
Jundiaí (SP)
27.600 m² de área disponível



GLP Pavuna
Rio de Janeiro (RJ)
9.500 m² de área disponível

OUTROS CONDOMÍNIOS LOGÍSTICOS GLP

GLP Louveira II.....	6.500 m ² de área disponível
GLP Jundiaí I.....	8.500 m ² de área disponível
GLP Jandira II.....	9.300 m ² de área disponível
Condomínio Empresarial Atibaia.....	7.400 m ² de área disponível
Condomínio Empresarial Barão de Masás.....	11.900 m ² de área disponível
GLP Suape I.....	5.700 m ² de área disponível
GLP Cajamar.....	79.000 m ² de área disponível

(11) 3500-3700
locacao@GLProp.com
www.GLProp.com.br

GLP 
Together, we make a difference.

Publicação mensal, especializada em logística, da Logweb Editora Ltda. Parte integrante do portal www.logweb.com.br

Redação, Publicidade, Circulação e Administração

Rua Engenheiro Roberto Mange, 353
13208-200 - Anhangabaú - Jundiaí - SP
Fone/Fax: 11 3964.3744 - 3964.3165

Diretor de Redação

Wanderley Gonelli Gonçalves
cel.: 11 94390.5640
(MTB/SP 12068)
jornalismo@logweb.com.br

Redação

Mariana Mirrha (MTB/SP 56654)
redacao2@logweb.com.br

Diretora Executiva

Valéria Lima de Azevedo Nammur
valeria.lima@logweb.com.br

Diretor de Marketing

José Luiz Nammur
jlnammur@logweb.com.br

Diretor Administrativo-Financeiro

Luís Cláudio R. Ferreira
luis.claudio@logweb.com.br

Administração

Wellington Christian Borsarini
admin@logweb.com.br

Diretoria Comercial

Maria Zimmermann Garcia
Cel.: 11 99618.0107 e 94382.7545
maria@logweb.com.br

Gerência de Negócios

Nivaldo Manzano - Cel.: 11 99701.2077
nivaldo@logweb.com.br

José Oliveira - Cel.: 11 96675-4607
oliveira@logweb.com.br

Assistente de Cadastro

Caroline Fonseca
atendimento@logweb.com.br

Diagramação e Capa

Alexandre Gomes

Softwares de gestão para todas as necessidades

Pela capa desta edição, o leitor já pode perceber que os destaques são os softwares de gestão, aplicados às mais diversas atividades: logística, comércio exterior, frotas, administração, controle, etc.

Mas, além das atividades das empresas deste segmento em si – linha de produtos, lançamentos, mercados atendidos, investimentos realizados e negócios fechados – nossa pesquisa junto aos desenvolvedores e distribuidores também buscou saber, dos representantes destas empresas, quais as tendências em termos de novas tecnologias e de novos usuários destes softwares.

O resultado é surpreendente, pelo potencial do segmento, número elevado de novidades – das mais simples às mais sofisticadas no que se refere aos softwares e até mesmo aplicativos para smartphones, tablets, etc. Também são muito interessantes as tendências, mostrando a tendência à automatização de praticamente todas as etapas do Supply Chain. Leia. Você, leitor, também vai se surpreender. Comente, opine, envie-nos suas sugestões – o e-mail é jornalismo@logweb.com.br.

Também nesta edição mostramos algumas das empresas do segmento localizadas na região Sul do país. Aqui elas se mostram para o mercado brasileiro, com sua linha de produtos e serviços, os lançamentos, principais clientes, negócios fechados e os investimentos que realizaram ou estão realizando. Como o leitor pode perceber, esta pauta está de acordo com a linha editorial da *Logweb*, que é fomentar o negócio entre as empresas do segmento e, como sempre dissemos, com o “cliente do nosso cliente”. Business é o que promovemos, também como parte de nossa atuação, além de levar informação econômica, de mercado e técnica aos nossos leitores. Aliás, a melhor informação, seja ela qual for.

Também merece comentário a matéria com a Adezan, cujo diretor participou do quadro “Chefe Secreto” do programa *Fantástico*, da *Rede Globo*. Ele conta os bastidores: como foram escolhidos, os resultados para a empresa e pessoalmente para ele, as mudanças ocorridas. Muito interessante, também, afinal, uma empresa de logística abre as suas portas para um programa de grande repercussão como este.

Leia, aproveite o conteúdo desta edição. E, como dissemos acima, mande-nos suas opiniões sobre as matérias, sugestões e até críticas.

Os editores

destaque

14 Empresas da Região Sul com atuação em logística se mostram para o mercado nacional

especial

24 Um “passeio” pelos softwares de gestão disponíveis no mercado brasileiro. E as tendências.

10 “chefe secreto”

No *Fantástico*, diretor vai para a linha de produção e implementa sugestões de funcionários para otimizar trabalho

12 logística no nordeste

20 transporte

Melhor Logística lança o frete colaborativo, que permite agilidade e redução de custos do embarcador

22 novidade

DHL testa tecnologia com realidade aumentada para armazém que deve chegar ao Brasil em um ano

42 fique por dentro

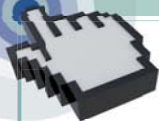
8, 9 e 11 Notícias rápidas

Agenda

Consulte no portal www.logweb.com.br a agenda com informações sobre feiras, fóruns, seminários, cursos e palestras nas áreas de logística, Supply Chain, embalagem, movimentação, armazenagem, automação e comércio exterior.

www.logweb.com.br

Suplemento Digital Logweb



As matérias abaixo você encontra somente no **Suplemento Digital Logweb**, que está em PDF no portal www.logweb.com.br. Baixe o PDF da **Logweb 165** e, no final, você encontrará a publicação. Também é possível baixá-la através do nosso app (QR Codes 1 e 2 abaixo). Ou acesse diretamente usando o QR Code 3 abaixo.

As matérias também estão em HTML, identificadas como **Suplemento Digital Logweb**.

1



Faça o download do nosso app



2



Faça o download do nosso app



3



Acesse o Suplemento Digital Logweb

Consultoria

Especialista indica medidas que podem melhorar a rentabilidade das transportadoras 43

Investimentos

- John Deere expande Centro de Distribuição de Peças 44
- Stival Alimentos constrói centro de logística no Paraná 44
- TNT inaugura unidade Rio Verde 44
- TCP Log inaugura base intermodal na região metropolitana de Curitiba 44
- TQUIM Transportes inaugura Centro de Distribuição e se torna Operador Logístico 45
- Jamef amplia unidade Barueri e implementa novo projeto de distribuição 45
- Ferroeste investe R\$ 4 milhões na compra de locomotivas e vagões 45
- Pacífico Log anuncia investimento em frota, novas filiais no Nordeste e construção de nova matriz 45

Tendências

Gestão, guarda e transporte de informações terceirizados viram solução para excesso de papelada corporativa 46

Notícias rápidas

- Interseg oferece soluções em seguro de transporte internacional 47
- VAJLog passa por reestruturação e expande para o mercado internacional 47
- Paleta Padrão PBR completa 25 anos 49

Agrológica

Grupo CGG, que atua com commodities agrícolas, expande atuação na área logística 48

Logística farmacêutica

- Ulma implementa solução para armazém de distribuidora de medicamentos do Uruguai 50
- Novus e Ceitec finalizam desenvolvimento de chip direcionado à área de saúde 50
- Raia Drogasil Anuncia Aquisição da 4-Bio 50
- Netfarmia inaugura nova sede em Carapicuíba, SP, em condomínio logístico 50

As matérias abaixo você só encontra em www.logweb.com.br.
Acesse e continue mantendo-se bem informado.



Violações de dados: O que são, o que é roubado e para onde vai tudo isso?

Trend Micro compila casos emblemáticos de roubo de dados e esclarece o passo a passo de um ciberataque

Transportadores obtêm vitória na justiça

Decisões da Comarca de Tangará dão vitória a empresa da cidade do oeste catarinense e proíbem que o BNDES inclua o nome da empresa em órgãos de proteção ao crédito



Detran.SP alerta sobre atitudes no trânsito que colocam em risco a segurança

Entre as situações estão comer, ler, fumar, namorar ou se maquiuar enquanto dirige. Todas essas são consideradas infrações leves, passíveis de multa no valor de R\$ 53,20

Cerco para evitar acidentes envolve cuidados para caminhões e motoristas

Manutenção preventiva de veículos é medida obrigatória e está cada vez mais facilitada



Empreendedores devem evitar orgulho na busca pelo sucesso

Este artigo mostra como os empreendedores devem se desprender do orgulho e aceitar ajuda de sócios, colaboradores, parceiros e pessoas próximas



Consultor de vendas revela dicas para potencializar as chances de contratação no fim de ano

Vagas de empregos temporários em 2015 estão cada vez mais concorridas





ATRASOS PODEM MUDAR TUDO.

É por isso que a Penske Logistics se especializou em soluções de cadeia de suprimento para manter seu negócio avançando. Visite penskelogistics.com.br ou ligue para 011-3738-8383 para saber mais.



A SOLUÇÃO EM GERENCIAMENTO DE FRETES!

Surpreenda-se com o Frete Brasil!

FRETEBRASIL



O Frete Brasil é uma solução web de controle de fretes para embarcadores.

Com o Frete Brasil você terá:



Otimização na **gestão de fretes**



Conferência automática de frete da sua empresa



Acompanhamento das entregas com **agilidade e precisão**.



Gestão de ocorrências de forma **rápida** e simples



Precisão na escolha das suas transportadoras

Ficou interessado?
Entre em contato conosco!

(11) 2229.0810
contato@activecorp.com.br
www.activecorp.com.br

ACTIVE
Corp

Notícias Rápidas

TGA Logística passa a operar, também, com cabotagem

Há 20 anos no transporte rodoviário de carga fracionada, a TGA Logística (Fone: 11 3464.8181) passou a operar, também, com a cabotagem. Segundo a empresa, a expectativa de retorno sobre o investimento (ROI) é de seis meses, nesta primeira fase, quando deverão ser consolidadas cerca de 40 TEUs/mês de carga fracionada, dry (seca) e refrigerada. Mas a empresa não quer concorrer com os armadores. Para o diretor de Cabotagem da TGA, Álvaro Fagundes, o foco da operadora logística é a carga fracionada. “Do total da carga do modal rodoviário presente no mercado, com potencial para migrar para a cabotagem, 25% é fracionada”, afirma o executivo. A TGA Cabotagem já se considera a todo

vapor, operando, a partir do Porto de Santos, suas linhas fracionadas door to door (porta a porta), tanto no FCL (Full Container Load) como no LCL (Less Than a Container Load). As mercadorias são coletadas nas regiões Sul e Sudeste e embarcadas, regular e semanalmente, com destino aos portos de Manaus, AM, (14 dias de navegação) e Suape/Recife, PE, (3 dias de navegação), e quinzenalmente para o porto de Belém, PA (12 dias de navegação). O transporte das cargas é feito em carretas próprias para contêineres de 20' ou 40', de 1, 2 ou 3 eixos, com seguro completo porta a porta. A armazenagem também pode ser feita na origem, em Osasco/São Paulo, onde fica a sede da empresa, e no destino.

Publicada resolução que regulamenta amarração de carga

Foi publicada no *Diário Oficial da União* do dia 21 de setembro último a resolução 552 do Conselho Nacional de Trânsito (Contran) que regulamenta a amarração de cargas no País. Apesar de a regulamentação ter demorado 18 anos (ela estava prevista no Código de Trânsito Brasileiro desde 1997), o Contran deu ainda um bom prazo para o mercado se adaptar às novas regras. Só a partir de 1º de janeiro de 2017 que todo veículo (carroceria ou carreta) fabricado no País terá de contar com os dispositivos de amarração previstos na resolução. E os donos dos veículos que já estão em circulação e dos que forem fabricados até 31 de dezembro de 2016 terão de se adaptar até 1º de janeiro de 2018. Entre outras coisas, a resolução diz que fica proibida a utilização de cordas como dispositivo de amarração de carga, “sendo permitido o seu uso exclusivamente para fixação da lona de cobertura, quando exigível”. Devem ser utilizados

dispositivos de amarração, como “cintas têxteis, correntes ou cabos de aço, com resistência total à ruptura por tração de, no mínimo, duas vezes o peso da carga, bem como dispositivos adicionais como: barras de contenção, trilhos, malhas, redes, calços, mantas de atrito, separadores, bloqueadores, protetores, etc., além de pontos de amarração adequados e em número suficiente”. O texto proíbe, também, a utilização de dispositivos de amarração em pontos constituídos em madeira ou, mesmo sendo metálicos, estejam fixados na parte de madeira da carroceria. “Nos veículos do tipo baú lonado (tipo sider), as lonas laterais não podem ser consideradas como estrutura de contenção da carga, devendo existir pontos de amarração em número suficiente”, diz a resolução. De acordo com a 552, as regras não se aplicam ao transporte de cargas que tenham regulamentação específica. (Fonte: *Revista Carga Pesada*)

BYD apresenta empilhadeira elétrica para o mercado brasileiro

A BYD do Brasil (Fone: 11 2308.8037) entrou no mercado brasileiro de logística oferecendo a empilhadeira ECB 20, com capacidade para 2 toneladas, 16 horas de autonomia e recarga total da bateria – de fosfato de ferro – em 2 horas, com possibilidade de recarga parcial ao longo do dia. Henrique Antunes, gerente nacional de vendas, está otimista com a perspectiva de vendas no mercado brasileiro: “com a tecnologia BYD, conseguimos solucionar 70% dos problemas de manutenção, armazenamento e descarte de bateria enfrentados pelos operadores, além de oferecer uma melhora significativa na vida útil e segurança das empilhadeiras”. Com investimento previsto de US\$ 400 milhões em três novas fábricas no Brasil entre 2014-2017, a BYD entra com força no mercado brasileiro. A primeira unidade industrial em Campinas, SP, tem previsão de abertura ainda em 2015 e deve abrigar o centro de Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) e protótipos de veículos, bem como montar baterias recarregáveis, ônibus elétricos e painéis solares. A segunda e terceira unidades serão iniciadas entre 2016 e 2017 para fabricação local de chassis de ônibus elétricos e células de baterias. Outros produtos e equipamentos movidos a energia limpa também devem ser adicionados ao portfólio de fabricação local no futuro próximo.

AmstedMaxion e Greenbrier desenvolvem novo vagão hopper triarticulado

Considerando que as operações de carga e descarga são grandes entraves nos portos brasileiros, a Amsted-Maxion (Fone: 11 5506.4606), em parceria com a Greenbrier – empresa especializada em vagões Double-stack –, desenvolveu um novo vagão hopper triarticulado com maior capacidade de carga e tecnologia automatizada de carga e descarga em movimento. O novo vagão estará em operação nas principais ferrovias brasileiras até o final de 2015, principalmente no transporte de grãos e açúcar. O carregamento e a descarga automatizados possibilitam o acionamento das tampas de carga através de um sistema pneumático, acionado - através de uma chave - na parte inferior do vagão. “A tecnologia, que é a primeira do seu tipo no Brasil, torna o processo mais seguro tanto para o operador, durante a carga/descarga do vagão, quanto para carga, quando os vagões ficam parados nos pátios do porto por dias, já que não utiliza a força humana para acionar as portas e, sim, o sistema automatizado”, afirma Eduardo Scolari, presidente da AmstedMaxion unidade de Hortolândia, SP. Logweb



TODO O NOSSO
CUIDADO EM
TEMPO REAL
PARA QUEM
MAIS IMPORTA.

Você acompanha sua mercadoria durante o transporte, através dos nossos SACs ou Portal do Cliente na internet.



TRANSPORTE
DE CARGAS



ENTREGA
EXPRESS



DISTRIBUIÇÃO
URBANA



ARMAZENAGEM



OPERAÇÕES
ESPECIAIS



SUL/SUDESTE/
NORDESTE



GRUPO
Farrapos
TRANSPORTE E LOGÍSTICA

www.grupofarrapos.com /grupofarrapos

No *Fantástico*, diretor vai para a linha de produção e implementa sugestões de funcionários para otimizar trabalho

Pedro Stivalli, sócio-diretor da Adezan (Fone: 11 3956.4800), mudou de terno pelo uniforme, saiu da mesa de reuniões e do ar-condicionado e foi para a linha de produção, trocou até de nome. Por uma semana...

A Adezan foi a companhia escolhida para participar de uma nova edição do quadro “Chefe Secreto” do *Fantástico*. E foi neste quadro que Pedro virou Eduardo, um recém-contratado da empresa em fase de treinamento em diversas áreas da produção.

Para se infiltrar mais ainda no dia a dia produtivo da companhia, fabricante de embalagens industriais e provedora de serviços logísticos, Stivalli topou o desafio. Passou por algumas das 26 unidades da companhia, conversou, devidamente caracterizado, com alguns dos trabalhadores para entender o que precisava ser mudado.

Por uma semana, passou por quatro setores diferentes. E a jornada começou

na unidade de São Vicente, SP, onde há o Terminal Retroportuário com REDEX. Ali é feito todo o processo de exportação, importação e cabotagem de clientes, além da armazenagem do material e distribuição para todo o Brasil. O terminal está localizado em uma área denominada “vértice” do Porto de Santos por estar a aproximadamente 20 quilômetros da Margem Direita e a 35 quilômetros da Margem Esquerda, próximo à Rodovia dos Imigrantes e ao ponto de bifurcação da estrada.

O terminal tem 60.000 m² de área pavimentada, 25.600 m² de armazém geral, espaço de armazenagem para 3.000 TEU’s, 16 docas para carregamento e descarregamento e um moderno sistema de monito-



Stivalli: “foi uma experiência única poder revisitar todo o processo na prática, sem ninguém para me mostrar e, sim, eu vivendo o projeto no dia a dia”

ramento, movimentação e armazenagem 24 horas. Para facilitar o desembarque de cargas e agilizar os trâmites burocráticos, os clientes contam com uma área alfandegada interna e a licença de Recinto especial para despacho aduaneiro de exportação. A empresa também oferece a facilidade de locação e devolução de contêineres, sendo Depot do armador CSAV e Hamburg Sud.

Ali, Stivalli trabalhou no travamento de cargas nos contêineres, passando por todas as dificuldades da atividade, pelo preenchimento de papelada burocrática, observando as falhas e as mudanças necessárias, discutindo diretamente com a mão de obra o que poderia ser implementado. E as mudanças já chegaram à unidade. Foi concluída a implantação do sistema que possibilitou informatizar todo o processo. O sistema de travamento dos contêineres também foi modificado e hoje há duas pessoas por travamento, aumentando a produtividade da ação, ideia dada por um dos funcionários da unidade.

A fábrica de embalagens, na zona norte de São Paulo, também fez parte do roteiro do diretor. Participando dos processos de produção, o trabalhador disfarçado ouviu as ideias de um trabalhador para acelerar a fabricação de caixas de madeira, que não estava em total aproveitamento. E a ideia já foi implementada



com a alteração da esteira da máquina da embalagem Az-flex, que passou a girar para ambos os lados, facilitando o trabalho de prensagem.

Na unidade de Araçariquama, SP, fica um dos Centros de Distribuição da companhia, que também trabalha com cargas de e-commerce. Neste CD exclusivo, onde Stivalli atuou na movimentação e armazenagem de cargas e no despacho de cargas para e-commerce, é oferecido todo o processo de armazenagem, manipulação de vestuário, logística reversa e a distribuição.

Após as experiências no local, a companhia mudou a interface do coletor, otimizando o uso de dados de radiofrequência, de modo que ficou rápido e prático. Devido às grandes distâncias percorridas para coleta e separação dos materiais do CD, a companhia também implantou o sorter e esteiras automáticas de distribuição.

Segundo a companhia, com a experiência foi percebido que por mais próximo que a diretoria tente ficar dos trabalhadores, com uma gestão verticalizada, há uma espécie de bloqueio cultural, pois a imagem que o chefe ou diretor da empresa passa é de alguém intangível. Quando o diretor caminhou no chão de fábrica conversando e se relacionando com os colaboradores, como se fosse um deles, conseguiu quebrar este bloqueio e aumentar muito a intimidade entre chefe e funcionário.


Ainda que a empresa imagine que esteja perto dos colaboradores, acredita que apenas trocando de função e acompanhando o processo é possível conhecer a fundo a operação, suas dificuldades e as sugestões das pessoas que estão ali presentes todos os dias.

"Foi excelente, uma experiência única poder revisar todo o processo na prática,

sem ninguém para me mostrar e, sim, eu vivendo o projeto no dia a dia. Uma coisa é você desenvolver o projeto levando em considerações todos os detalhes que podem influenciá-lo. Outra é conseguir materializar esta ideia, a fazer sair do papel, a implementando na empresa. Além disso, é poder vivenciá-la, depois que a ferramenta já foi implantada, fazendo um verdadeiro test-drive. É nesse momento que você irá medi-lo novamente e verificar se aquele projeto que estava 100%, continua eficiente," afirma Stivalli.

A experiência de ir para a produção foi tão interessante que a companhia está desenvolvendo um programa, chamado Job Rotation, que possibilitará aos gestores trabalhar durante um dia em cada célula, como um funcionário operacional.

Uma das principais mudanças ocorridas depois da experiência foi a comunicação interna, permitindo que os colaboradores pudessem ter mais abertura para dar suas ideias de melhorias, sabendo que o chefe está ouvindo. Outro importante resultado, segundo a companhia, foi a comoção entre os trabalhadores com interesse em estudar e se profissionalizar.

"O que ficou de positivo de toda a experiência, além das ideias sugeridas pelos colaboradores no programa, que inclusive já foram implantadas, foi que conseguimos mostrar para nossos clientes e pessoas de fora da empresa o melhor lado da empresa, que é o humano. A relação entre as empresas no mundo corporativo tende a ser impessoal, e muitas vezes até oportunista. O programa mostrou que realmente buscamos ser uma empresa que se preocupa com as pessoas, tanto com os funcionários como os clientes", conclui Stivalli. 

Notícias Rápidas

Lintec amplia atuação no segmento de movimentação e armazenagem de materiais

A Lintec (Fone: 54 3238.8055), empresa do Grupo Agrale, ampliou a sua atuação no segmento de movimentação e armazenagem de materiais com a sua linha de empilhadeiras, transpaletas e rebocadores. A companhia, que já atua na linha de força com motores, grupos geradores, motobombas e também comercializa os motores da marca Agrale, expande o seu portfólio com equipamentos para atender a demanda de indústrias, armazéns, portos, mercados, frigoríficos, magazines, atacados e construção civil, entre outros.

Os produtos comercializados na Linha de Movimentação de Materiais pela Lintec são: empilhadeiras a GLP e elétricas com capacidade de 2.500 kg; empilhadeira a diesel de 3.000 kg; empilhadeira tração elétrica de 1.500 kg; transpaleta tração elétrica de 2.000 kg; e rebocador elétrico de 5.000 kg. Outra novidade da marca é o programa de financiamento para a linha de movimentação de materiais.



Nosso negócio é dar velocidade ao seu.

Matriz: Porto Alegre/RS
Av Sertório, 2155 - CEP 91030-541
Fone (51) 2121.0999 Fax:(51) 2121.0922
e-mail: expresso@transminuano.com.br


Minuano
www.expressominuano.com.br



Gulfainer tem aumento de 25% no resultado operacional em Pernambuco



A Gulfainer do Brasil (Fone: 81 3419.2750) - parte do Gulfainer Group, que tem sede nos Emirados Árabes - teve, no primeiro semestre de 2015, um aumento de 7% na movimentação de cargas e de 25% no seu resultado operacional em Pernambuco, em comparação com o mesmo período do ano passado. O resultado reflete a movimentação conjunta nos portos do Recife e Suape. A empresa tem experimentado um crescimento operacional consistente desde que iniciou suas operações em 2012 no Recife e, mais recentemente, em Suape. Uma das

vantagens que a Gulfainer oferece ao mercado é o "network service" - onde a empresa é capaz de operar em vários portos da região, oferecendo um nível de qualidade e gestão unificada para os clientes. "Os portos de Pernambuco têm uma grande vantagem, eles estão no coração da região Nordeste, que é importante na logística de distribuição. Nós estamos focados em crescer e oferecer serviços de qualidade aos clientes", diz o diretor geral da Gulfainer Brasil, Emerson Buarque.

GPA ergue CD em Pernambuco

O Grupo Pão de Açúcar - GPA (Fone: 11 3886.0533) ergueu seu primeiro Centro de Distribuição integrado em Cabo de Santo Agostinho, PE, com investimento de R\$ 30 milhões. A unidade atenderá as operações da Via Varejo (Pontofrio e Casas Bahia), Multi-varejo (supermercados) e Cnova (e-commerce) na região Nordeste e será modelo para as futuras operações logísticas da companhia. O local tem 75.000 m² de área, com capacidade

de para se expandir para 100.000 m², e comporta 60.000 paletes. Além de o Nordeste ser o foco de expansão da companhia, uma vez que há concentração maior de lojas na região Sudeste, a localização do Centro de Distribuição também privilegia a importação de mercadorias. "A distância menor para Europa e Ásia que o porto de Santos, SP, deixa o frete mais barato", diz Marcelo Arantes, diretor do grupo. (Fonte: *Folha de S.Paulo*)

Demanda crescente consolida base da Asia Shipping em Salvador e amplia equipe de Recife

As bases da Asia Shipping no Nordeste do Brasil vêm experimentando um crescimento significativo. A mais nova delas, a de Recife (Fone: 81 3201.9970), foi criada em janeiro do ano passado e já triplicou a equipe, passando de três para nove funcionários. O forte tem sido as demandas de carga marítima dos setores mecânico e de construção, incluindo cerâmico, energia eólica, indústria automotiva e naval. Já a base da Asia Shipping de Salvador (Fone: 71 3311.9120), criada há quase dois anos, está mais consolidada. "Temos nos destacado na exportação da safra de algodão e sisal e na exportação, também, de sucata automotiva", afirma Aloir Spengler, gerente das bases de Salvador e Recife da Asia Shipping. Para o executivo, Salvador também vem crescendo na importação em razão dos setores automotivo, químico e de construção (cerâmico).

Panalpina recebe Prêmio Infraero de Eficiência Logística na região Nordeste

A Panalpina (Fone: 11 2165 5513) conquistou, pelo segundo ano consecutivo, o prêmio Infraero de Eficiência Logística na região Nordeste, como Melhor Agente de Carga na categoria Tecnologia, em razão dos serviços prestados para a Phillips. A empresa realiza a importação aérea da Europa para o Brasil (Recife) e, baseada nas necessidades específicas do cliente, realizou um alinhamento operacional junto aos fornecedores, conseguindo uma redução do lead time, e allocations semanais com as companhias aéreas, além de permitir uma visibilidade total da operação por parte do cliente (end to end).



nordestelogg

LOGÍSTICA &
INTERMODALIDADE

**09 a 11 de
agosto de 2016**

Das 15 à 21 hs

Centro de Convenções
de Pernambuco

Feira e Fórum de Logística e Intermodalidade

Amplie negócios na região onde
o Brasil cresce mais rápido

Fornecedores de Equipamentos e
Serviços • Condomínios Logísticos •
Gestão de Frotas • Suplly Chain •
Intralógica • Operador Logístico •
Transporte Aéreo, Marítimo e
Rodoviário • Logística Reversa •
Cabotagem • Transportadoras

Informações e reservas:

11 3964.3165 ou 11 3964.3744



PROMOÇÃO E REALIZAÇÃO

REVISTA
Logweb

logweb.com.br

GREENFIELD
Business Promotion

greenfield-brm.com

O NordesteLog é a evolução do setor de logística da Embala Nordeste, Feira carro-chefe da Semana Industrial do Nordeste, o mais completo evento empresarial da região.

Empresas da Região Sul com atuação em logística se mostram para o mercado nacional

Aproveitando a abrangência de *Logweb*, algumas empresas instaladas na Região Sul revelam, neste espaço, sua linha de produtos, os lançamentos, os principais clientes, os investimentos e os negócios fechados.

Cantu lança pneus para caminhões e ônibus

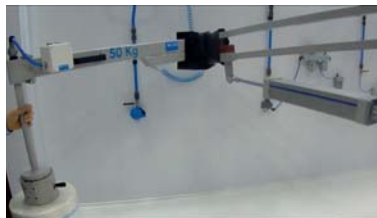
Instalada em Itajaí, SC, e com mais nove filiais nos estados de RS, SC, PR, SP, MG, ES e PE, a Cantu Pneus (Fone: 0800 602.7581) oferece toda a linha de pneus de carga das marcas Marshal, Aeolus, Ceat, Kumho, Lande, DRC, Pirelli, Bridgestone, Firestone e Goodyear.

E está lançando o pneu Marshal KRA50. "Desenvolvido para todas as posições de caminhões e ônibus, o pneu tem a exclusiva tecnologia ICOS, da Marshal, e garante alta quilometragem, reduzindo em até 5% o consumo de combustível", diz o gerente de pneus de carga da empresa, Juliano Silva. Ainda de acordo com ele, o "KRA50 é um avanço tecnológico, pois pode ser utilizado em todas as posições do caminhão. E, caso o trecho não possua subidas ou descidas muito severas, pode ser aplicado no eixo de tração." Disponível na medida 295/80R22.5, o KRA50 tem 16 lonas, 17 mm de profundidade de sulco e suporta até 3.550 kg. Além disso, foi construído com uma amarração diferenciada nas lonas, proporcionando durabilidade comprovada e maior recuperabilidade, diz a empresa. "Os maiores clientes da Cantu Pneus são os transportadores rodoviários de Santa Catarina", completa o gerente.



Garras de elevação de chapas e elevadores de carga a vácuo são destaques da Micromecânica

São três os lançamentos da Micromecânica Ind. Com. Importação e Exportação (Fone: 47 3441.8800), empresa instalada em Joinville, SC. O primeiro envolve as garras de elevação de chapas MICRO, ideais



para manipulação de peças planas de metal, vidro, madeira, plástico e concreto. "As peças são manipuladas utilizando vácuo, sendo assim, não existe a possibilidade da garra marcar as peças. O vácuo é gerado por bomba elétrica ou geradores de vácuo pneumáticos, dimensionados de acordo com a carga, que pode chegar a 1000 kg", explica Tiago Ruebenich Hertzog, supervisor da Divisão Handling da empresa. O segundo lançamento é dos elevadores de carga a vácuo MICRO, utilizados para a movimentação de materiais como caixas, sacarias, bombonas, etc. "A utilização destes equipamentos auxilia a movimentação de materiais e proporciona diversas vantagens, como adequação do posto de trabalho à NR-17 (Ergonomia), eliminação dos problemas com afastamento devido ao esforço e manutenção da produtividade durante toda a jornada de trabalho, entre outras", diz Hertzog. Por último, a empresa também está lançando os manipuladores pneumáticos MICRO, ideais para a movimentação vertical e lateral de materiais. O supervisor explica que estes são dispositivos adaptáveis a diversas situações: montagem de equipamentos, paletização de produtos e movimentação de materiais são apenas algumas funções que este equipamento pode desempenhar. Os principais clientes da empresa são: BRF, PPG, Renault, Magnesita, CNH, Gestamp, Stihl, Perfetti Van Melle, Motoman, Blount Internacional, Florestal Alimentos, Portobello, Fundação Tupy, Honda, Hyundai, Teadit, Máquinas Sazi, Languiru, Pirelli, Volkswagen, GM, Ford, Fiat, Random, Marcopolo e Sherwin Williams.

JTT Soluções Logísticas oferece "hot service"

Com matriz em Blumenau, SC, e filiais em Navegantes, Jaraguá do Sul e Joinville, no mesmo Estado, e em Anápolis, GO, além de agentes espalhados por todo o país, a JTT Soluções Logísticas (Fone: 47 3037.4550) é especializada em embarque de carga rodoviária, atendendo o mercado em diversos segmentos, desde documentos, amostra, confecções, alimentos, etc. Também conta com os alvarás da ANVISA para transporte de medicamentos e correlatos e oferece, ainda, serviço de armazenagem, picking e packing. "O nosso grande diferencial competitivo é o 'hot service', ou seja, o cliente determina sua urgência e nós colocamos um colaborador a bordo da aeronave para acompanhar a carga até o destino final. Isto garante que a mercadoria chegará no menor prazo possível, ou seja, no mesmo prazo que um passageiro se desloca de um ponto a outro deste país", explica Jefferson C. Stahelin, diretor administra-

tivo e operacional da empresa. Ainda sobre os principais clientes da JTT, Stahelin enumera: em Santa Catarina, no segmento Têxtil se destacam Hering, Dudalina, Lepper e Marisol; no segmento calçadista, a Via Scarpa; no segmento de tecnologia, a U-tech e Intersmart; no e-commerce, a Hering e Loghaus; e, no Estado de Goiás, do segmento médico, a Cinco Confiança. "A empresa está com uma frota com idade média de 2 anos, devido à constante renovação. Além disso, podemos destacar os grandes investimentos feitos em tecnologia da informação, uma necessidade de mercado, e no capital humano, através de capacitação e novas contratações", diz o diretor administrativo e operacional. Sobre os mais novos negócios fechados pela empresa, ele fala: "recentemente fechamos com a Loghaus, uma das maiores empresas de e-commerce no setor de vestuário e utilidades do Brasil, a distribuição porta a porta".

Sologi produz aramados e contentores industriais

Aramados industriais, contentores industriais, peças metálicas soldadas e suportes diversos – para prancha, receptores, boxe etc.

Estes são alguns dos produtos fabricados pela Sologi – Soluções em Logística (Fone: 47 3427.4179), empresa com sede em Joinville, SC. "No caso dos aramados e contentores industriais, atendemos empresas de todo o Brasil. Vendemos em 2.015 já em torno de 800 aramados industriais, a diversas empresas da região e de outros estados", explica o diretor executivo, Genivaldo Mello, revelando, ainda, que a empresa investiu em serra para cortar aço com mais qualidade e no aumento do galpão industrial.



IB Software

Soluções Inovadoras para o Segmento Logístico

REDUZA SEUS CUSTOS DE TI EM LOGÍSTICA.
AGREGUE CONTROLES E VALOR AO SEU NEGÓCIO.

www.ibsoftware.com.br



Transporte online
Monitoramento e
Gestão de SLAs e KPIs

Uma plataforma aberta para a gestão de frotas e agregados, com integração por sistemas de rastreamento, localizadores e smart phones.

- ✓ Baixas online e POD Digitalizado por Smart Phones Android.
- ✓ Cercas Eletrônicas, macros ou botoeiras para rastreadores e localizadores.
- ✓ Gestão da operação de transportes em tempo real.

O SGT TMS é uma ferramenta completa para a gestão de transportes, atendendo a parte fiscal, tabelas de preços configuráveis, monitoramento, gestão, conectado ao ERP, WMS e ofertando integração por EDI com parceiros e clientes.

- ✓ Alta produtividade na emissão, com automação e gestão de lotes.
- ✓ Gestão de receitas de despesa flexível e configurável.
- ✓ POD Digitalizado e Protocolado digital.
- ✓ Monitoramento integrado por EDI, Smart Phones, Rastreadores.

SGT TMS - O ERP
de transportes
colaborativo e integrado.



EMR EDI
A plataforma de integração
para o segmento logístico



O EMR EDI é fruto da grande experiência da IB Software na integração de sistemas logísticos, totalmente modularizado e componentizado. Oferece um sistema de integração monitorável de forma online e com logs em bases de dados e sinalização de eventos.

- ✓ Diversos componentes prontos: EDIFACT, AnsiX12, Proceda, IDOC, DANiFe e CTe.
- ✓ Ferramentas que permitem a própria operação o monitoramento e gestão.
- ✓ Baixo custo de implementação e sem custos de licenciamento.

Tel: 11-2295 7027



O inovador **Paleta Plástica Alveotech**, foi desenvolvido para atender as necessidades onde a madeira não é o ideal como:

- Na exportação, substituindo o paleta fumigado;
- Setor Farmacêutico;
- Segmento Médico Hospitalar e também Laboratórios;
- Indústrias Alimentícias em Geral, Cozinhas Industriais e empresas de Refeições Coletivas.

> Totalmente reciclável.

> Muito leve.

> Vantagens econômicas enormes, possui uma vida útil mais longa.



ALVEOTECH
Inovação em Embalagens e Materiais Expandidos

Rua Luiz Carlos Brunelo, 286
Chácara São Bento - Valinhos-SP
Tel.: 19 3881.7900
alveotech.com.br

destaque

Vialog atende clientes do Sul e do Sudeste

Com matriz no Rio Grande do Sul, a Vialog (Fone: 51 3218.7740) possui, também, unidades no Paraná, em Santa Catarina e São Paulo, oferecendo serviço de logística para clientes do Sul e Sudeste que desejam ter suas entregas realizadas no Sul do país. Com 42 Centros de Distribuição divididos por toda a região sul do Brasil, a empresa é especializada na distribuição door to door de produtos de e-commerce, encomendas e malotes, eletroeletrônicos, material de escritório, impressos, informática, têxtil, calçados, vestuários e bebidas. "Dentre os principais clientes de e-commerce encontram-se Walmart, Dafiti, Privalia, Natura, Netshoes, Jequiti e Wine, entre outros, localizados nos estados de SP, MG, RJ e ES que desejam ter suas entregas realizadas

no Sul do país. No segmento de impressos temos clientes como Editora Globo, Editora Três e Valor Econômico, também baseados em SP", explica Andréa Laurino, gerente comercial da empresa. Ela também lembra que a Vialog implementou recentemente o projeto Mobile, que visa a otimizar o processo de baixas de pedidos de forma eletrônica, agilizando, assim, a informação junto aos clientes. Além disso, a empresa está estruturando seus hubs nos três estados da Região Sul. "Recentemente a Vialog fechou parceria com a Magazine Luiza e Jequiti, grandes empresas nos ramos de eletroeletrônicos e cosméticos, respectivamente, para as quais foram oferecidas prazos e preços competitivos, além de uma malha completa no Sul do país", finaliza Andréa.

Apisul atua com seguros de transporte de cargas e gerenciamento de riscos

Com matriz em Porto Alegre, RS, 11 filiais distribuídas pelo país e cerca de 180 pontos de atendimento de pronta resposta no Brasil e países do Mercosul, a Apisul Gerenciamento de Riscos (Fone: 51 2121.9007) é especializada em seguros de transporte de cargas e serviços de gerenciamento de risco e regulação de sinistros – o Grupo é, hoje, uma das empresas consideradas referência no setor de distribuição logística. "Em 30 anos de história, foram lançados oito softwares de desenvolvimento próprio, além de uma cadeia de serviços integrados que atendem de forma completa a gestão do transporte de cargas. O mais recente software desenvolvido pelo Grupo Apisul foi o ApisulLog 2.0, implantado ao longo de 2015 em seus principais clientes - empresas de transporte e embarcadores

logísticos de todas as regiões do país", explica Fernanda Paiva, analista de marketing. Especialmente nas regiões Sul e Sudeste, o Grupo Apisul atende a Ambev, Natura, Electrolux, Itambé, Pernambucanas, Mondelez, Grupo Vipal, TNT, Atlas Transportes, Patrus e Jamef, entre outros. Fernanda também revela que, em 2015, as Corretoras Apisul e GSP se uniram para fortalecer o mercado de seguros no Estado do Espírito Santo – "uma parceria em gestão de seguros exclusiva para os segurados do ES veio para inovar o mercado da região, fundando a Apisul GSP Corretora e Seguradora". Citando os novos negócios, a analista aponta a parceria com o Grupo Solar, segundo maior fabricante do Sistema Coca-Cola do Brasil. A operação contratada conta com Seguro contra Terceiros.

Movtrans oferece sistema administrativo de frotas

O Movtrans - Sistema Administrativo de Frotas, oferecido pela Condes Consultoria e Desenvolvimento - Movtrans (Fone: 49 3904.5850) é um software completo com módulos específicos para cada ramo de transporte. E a empresa, com matriz em Concórdia, SC, e filial em Santos, SP, está lançando o Movtracking, aplicativo mobile para entregas e coletas, com acompanhamento web em tempo real. Por conta de sua linha de produtos, os principais clientes da empresa são transportadores rodoviários, aéreos, ferroviários e portuários, cooperativas de transporte, empresas de ônibus, distribuidoras, empresas de engenharia e obras, frotas de carros e motos. "São empresas de todo o Brasil, mas principalmente das regiões Sul e Sudeste", completa Adenir Grando, diretor técnico-comercial, que também relata que a empresa adquiriu dois novos super-servidores e contratou mais cinco profissionais em TI. "Alguns dos maiores contratos fechados foram com as empresas Michels e Multitrans, que fazem toda a distribuição de medicamentos no Estado de Santa Catarina, e a EMJ Transportes, que faz toda a logística do Carrefour. Para os dois casos, foram melhorados os módulos de recebimento automático dos XMLs das Notas Fiscais transportadas, busca automática da tabela de frete, emissão do MDFe e interação via web, permitindo aos clientes rastream a mercadoria, além da criação de SAC integrado ao Movtrans", completa Grando.

aeos do Brasil lança perfis em fibra de carbono

Empresa alemã considerada líder em sua área de atuação, a aeos do Brasil (Fone: 41 3551.0347) está instalada em São José dos Pinhais, na Região Metropolitana de Curitiba, PR, e oferece pontes rolantes leves em alumínio com capacidade para até 2.000 kg. E está efetuando dois lançamentos: perfis em fibra de carbono – com maior capacidade de carga e menor peso nominal, segundo a empresa; e a linha nano até 75 kg – perfis pequenos adequados para pequenas capacidades de carga. "Nossos principais clientes são as empresas do setor automotivo – como Audi, VW, BMW, Honda, FCA, Dürer, Benteler, etc.", explica Murilo Coelho Neto, diretor. Ele também diz que, devido à limitação técnica do parque fabril nacional para a extrusão de alumínio e os seus altos custos, mesmo com a subida do euro, ainda é mais vantajoso importar os seus perfis da matriz alemã.



OpenTrucker
ERP para transportadores



Gestão
empresarial



Ct-e



TMS



WMS

transportador



Adquira qualquer software da OpenTech com o cartão BNDES.

Trucker | TMS | WMS | Frota | CT-e Embarcador | SIL | Jornada | Mobile | Rastrear

Joinville

(47) 2101-6122

São Paulo

(11) 3266-6846

Acesse também

opentechgr.com.br

 **OpenTech**
SOFTWARE | GR | LOGÍSTICA

IMSB fornece paletizadores, envolvedores de paletes e transportadores


A IMSB Indústria de Máquinas e Equipamentos (Fone: 54 3455.7200) tem sede em Bento Gonçalves, RS, e fornece paletizadores (mecânicos e robôs), envolvedores de paletes e transportadores. Os paletizadores mecânicos da empresa atuam com caixas e pacotes, entre outros produtos, em diversas camadas, atendendo as indústrias alimentícia, cosmética, farmacêutica, saneante, química e de bebidas, entre outras. Por sua vez, os paletizadores robôs operam com caixas, pacotes, latas e baldes, entre outros produtos, em diversas configurações e variados mosaicos. Possuem versatilidade para paletizar diversas linhas de produção concomitantemente, com produtos de dimensional diferente, sem prejudicar a eficiência da linha. Já os envolvedores de paletes desenvolvidos pela empresa, com o pré-estiramento do filme, operam a média e alta velocidade e apresentam pay back a curto prazo. Possuem versatilidade para envolver diversos tipos de produtos. E, finalizando, a empresa desenvolve transportadores para uma ampla variedade de aplicações e indústrias. “Se a necessidade for transportar, reter e acumular, reorientar ou armazenar cargas, a IMSB conta com a tecnologia e experiência para desenvolver e manter o sistema que melhor se adapte às necessidades de cada projeto”, diz Tatiane Trema Panazzolo, do departamento de marketing da empresa. Ela também aponta que a IMSB atende empresas dos mais variados segmentos, como: produtos de limpeza (saneantes), alimentício, bebidas, cosmético, de bebidas e farmacêutico. E estas estão localizadas principalmente nas regiões Sudeste, Nordeste e Sul. “Visando a crescente demanda por redução de

custos operacionais e padronização, a IMSB investiu no desenvolvimento nacional de dois novos modelos de envolvedores de paletes, que serão lançados em 2016, os quais visam atender altas velocidades requeridas pelas indústrias de bebidas. Além disso, em 2015 a IMSB investiu em estrutura de Tecnologia da Informação. Para 2016, os investimentos em estrutura contemplam a reestruturação da manufatura, visando agilizar os processos através da aquisição de novos softwares, novos meios de comunicação, novos hardwares e software para engenharia, o que facilitará a automação e supervisão de processos e projetos das engenharias (elétrica, mecânica, de fluidos e instrumentação). A valorização do capital humano é umas das premissas da IMSB, por isso instituiu meta mínima de treinamento e capacitação por funcionário, os quais repercutem em qualidade, comprometimento e integração entre as pessoas e processos. Há também um Programa de Capacitação de Fornecedoros, que são treinados e auditados seguindo as normas ISO quanto à qualidade do serviço e entrega de produto acabado”, informa Tatiane. Ela ressalta, ainda, que a IMSB, em 2015, escolheu um sólido parceiro internacional – a Aetna Group, considerada líder mundial na fabricação de envolvedores de paletes – para estreitar uma parceria estratégica finalizada para melhorar a qualidade do processo, das soluções e de serviço, maximizando a satisfação do cliente. “Com o Aetna Group pretendemos exprimir uma liderança no mercado brasileiro e sul americano graças aos produtos da IMSB, Robopac, Robopac Sistemi, Dimac e Prismatic”, finaliza Tatiane.

Agex Encomendas Urgentes faz vários investimentos

Instalada em Londrina, PR, a Agex Encomendas Urgentes (Fone: 43 3305.1700) é especialista em coletas e entregas urgentes em todo o Estado do Paraná. Oferece armazenagem, movimentação, distribuição e sistema de gestão completo de volume armazenado ou em trânsito. “Dobramos nossa capacidade operacional em Londrina. Agora a filial encontra-se dentro de um condomínio logístico com amplo espaço de manobra, 3.500 m² de terminal e 26 docas de carga e descarga. Também estamos em processo de mudança em nossa filial da cidade de Maringá, onde a estrutura será ampliada de 400 m² para 1.500 m², contando com 10 docas de carga e descarga. Nosso próximo investimento será a abertura de uma filial na cidade de Curitiba, visando fomentar ainda nossos negócios na capital paranaense. Possuímos, também, dois importantes pontos de apoio, sendo um na cidade de Curitiba e outro na cidade de Cascavel”, enumera Marcelo Aguiar, gerente geral da empresa. Ele lembra, ainda, que as rotas traçadas pela Agex possibilitam a interligação diária entre suas filiais e PA de forma que as entregas aconteçam dentro do menor prazo possível. “Nossos principais clientes são distribuidoras, Operadores Logísticos, empresas de logística promocional e transportadores nos modais rodoviário e aéreo a nível Brasil”, completa Aguiar.

NeoGrid lança o Supply Chain Benchmark

Com sede em Joinville, SC, a NeoGrid Software (Fone: 47 3043.7400) acaba de lançar o NeoGrid Supply Chain Benchmark. Trata-se de uma tecnologia que traz o conceito OSA (On Shelf Availability), indicador que reúne informações homologadas de mais de 12.000 lojas de varejos do Brasil e que mede, diariamente, a disponibilidade de produtos na gôndola, a venda estimada por produto, por loja e por dia, as causas das faltas desses itens e como corrigi-las. “A ferramenta também permite ao varejo e à indústria comparar sua performance individual em relação ao mercado em que atuam”, explica Cleiton Coradelli, gerente de marketing da empresa. Outra novidade é a solução Gestão de Promoções (TPM - Trade Promotion Management), que gerencia os resultados das ações promocionais no ponto de venda. Coradelli destaca que esse sistema engloba todo o processo da cadeia de suprimentos e ajuda a entender onde os recursos devem ser alocados e quais os sinais de demanda que impulsionam as vendas, a fim de equilibrar os estoques e, claro, proporcionar uma experiência positiva para o consumidor. A NeoGrid atende indústria, varejo, Operadores Logísticos, distribuidores e prestadores de serviço. “Algumas marcas que usam NeoGrid são Unilever, Whirlpool, Bombil, Carrefour, Renault, Basf/Suvinil, L’oréal, Heineken, Cremer, Karsten, Arcor, Pepsico, Weg, Philips, Raia Drogasil, Mondelez, Gomes da Costa e Bayer”, relaciona o gerente de marketing. 

Golgi Seropédica

CONDOMÍNIO LOGÍSTICO
Junto ao Arco Metropolitano com a Via Dutra



241.000 m²

Área locável total

32.012 m²

Área locável Galpão B

a partir de
4.536 m²

Área de armazenagem

SEJA VIZINHO DE QUEM SABE ESCOLHER O MELHOR LUGAR.

Ocupe o condomínio mais eficiente da região, já em fase adiantada de obras:

Golgi Seropédica Galpão B, solução inteligente para sua estratégia em logística.

O Galpão A, com área de 52.500m², foi locado integralmente para a B2W.

Comercialização



21 2524 4242 | industrial.rj@colliers.com

Realização



(11) 3524 2500 | www.golgi.com.br

O empreendimento será construído em fases. O conteúdo deste material, incluindo informações sobre os projetos, tem caráter preliminar e meramente ilustrativo.

Melhor Logística lança o frete colaborativo, que permite agilidade e redução de custos do embarcador

Para unir as vantagens da rapidez do serviço fechado e o custo mais acessível do fracionado, a Melhor Logística (Fone: 11 2949.1503) lançou o frete colaborativo, que reúne agilidade no despacho de remessas e valor 40% inferior que o transporte exclusivo, conforme aponta Fábio Alves Fernandes da Silva, founder, chairman e CEO da empresa, especializada no traslado de produtos sensíveis e com alto valor agregado.

Na prática, ao invés de fechar o caminho, o cliente divide o espaço com cerca de três outras empresas, número que chega em torno de cem empresas no transporte fracionado. Para uma companhia fretar três toneladas de produtos de São Paulo para o Rio de Janeiro, por exemplo, o valor do frete no modelo colaborativo é de cerca de R\$ 1 mil, enquanto no fechado o custo é de aproximadamente R\$ 1.750, ainda segundo o CEO da Melhor Logística. Estes são valores absolutamente atualizados. O mercado apresenta uma diferenciação grande de preços, mas estes valores correspondem a uma mediana fiel ao praticado, argumenta o CEO da empresa.

O prazo de entrega é o mesmo – até 24 horas entre a coleta da mercadoria e sua chegada ao destino final. “Além de cobrarmos menos e entregarmos no mesmo tempo, diminuímos a poluição do meio ambiente”, explica Fernandes.

O objetivo é focar em segmentos que tenham produtos de alto valor agregado, como Telecom, energia, tecnologia e automação. “Quando uma empresa trabalha com itens sensíveis, não é recomendável que ela transporte seus artigos

com uma infinidade de outras mercadorias, que podem ir de farinha de pão até bicicletas”, explica o CEO.

A Melhor Logística já faz cerca de 70 viagens por mês, transportando em torno de 600 toneladas. Com a nova modalidade de serviço, a empresa espera encerrar o ano com a marca de 200 viagens por mês e atingir 100 novos clientes. O serviço já está disponível em todas as capitais do Brasil.

Nova alternativa

Sobre por que a companhia decidiu criar uma nova modalidade de transporte, Fernandes diz que aliam a sua experiência de mercado adquirida nos últimos 20 anos ao momento atual vivido pelo país e decidiram oferecer uma alternativa para as empresas manterem a qualidade dos serviços de transporte contratados e, ao mesmo tempo, baixarem seus custos. “Nosso objetivo primário nesta criação é ajudar os nossos clientes a atravessarem esta crise e o objetivo secundário, mas não menos importante, é fortalecer os laços comerciais entre a nossa empresa e o mercado.”


O CEO da empresa também enfatiza que a aceitação da nova modalidade dentre os seus clientes é altíssima – “98% dos orçamentos respondidos nesta modalidade são vencidos e os clientes estão se surpreendendo com o preço ofertado pelo tipo de serviço, acreditamos que o frete colaborativo será responsável por 70% do crescimento da nossa empresa este ano”.

Afinal, como diz Hernandez, o frete

colaborativo nada mais é do que uma carga fechada com preço tarifado pela taxa de ocupação do veículo, ou seja, o cliente terá a sua carga entregue de forma expressa, rápida, direta, mas ao invés de pagar pelo todo do veículo, pagará apenas pela parte que está ocupando e como ele divide o frete apenas com outras empresa do seu próprio segmento ou de segmentos com necessidades similares, ele recebe um atendimento diferenciado, personalizado, ou seja, sua carga é tratada de acordo com a sua necessidade e não como uma carga qualquer.

“Dentre a nossa carteira de clientes atuais podemos citar a Enersystem, Fulguris, Moura, Newmax, Eltek, entre outros. Ao todo temos cerca de 30 clientes contratando esta nova modalidade.”

Operador Logístico

A Melhor Logística é um Operador Logístico que oferece, além do transporte, os serviços de armazenagem e gestão de estoque. “A nossa política de gestão tem como a base do negócio a terceirização, desta forma eliminamos os custos fixos e trabalhamos apenas com custos variáveis, o que nos permite oferecer aos clientes sempre o menor preço. Então, para falar de estrutura temos que citar nossos parceiros diretos, que são mais de 5 dezenas. Temos operações em andamento em mais de 10 capitais, armazenamos quase 5 mil toneladas de mercadorias e transportamos cerca de 2.000 toneladas por mês”, finaliza Fernandes. 

Golgi Mauá

Exatamente onde você precisa.

A ROTA MAIS CURTA PARA O MELHOR RESULTADO.

Entrega: março de 2016



47.000 m²

Área locável total



a partir de
4.410 m²

Área de armazenagem

Comercialização

CBRE

(11) 5185 4688 | industrial@cbre.com.br

Realização

AUTONOMY
INVESTIMENTOS
& AFFILIATES



GOLGI
CONDOMÍNIOS LOGÍSTICOS

(11) 3524 2500 | www.golgi.com.br

O empreendimento será construído em fases. O conteúdo deste material, incluindo informações sobre os projetos, tem caráter preliminar e meramente ilustrativo.

DHL testa tecnologia com realidade aumentada para armazém que deve chegar ao Brasil em um ano

Um projeto-piloto realizado pela DHL (Fone: 19 3206.2200) no município de Bergen op Zoom, na Holanda, colocou em teste um aplicativo que usa realidade aumentada para otimizar os processos dentro do armazém, por meio de óculos inteligentes. O objetivo era ter insights sobre benefícios e as limitações da tecnologia.

Feita em parceria com a Ricoh e a empresa especialista em soluções computacionais para dispositivos eletrônicos Ubimax, a tecnologia Vision Picking foi usada para implementar a retirada, eletronicamente assistida, de materiais nas operações de armazenagem.

Ao longo de três semanas, os funcionários do armazém foram equipados com displays acoplados à cabeça, como o Google Glass e o VuzixM100. Após fazer um login no sistema, por meio de um QR Code lido com os óculos inteligentes, o funcionário pode se dirigir ao carrinho-prateleira mais próximo, e com a leitura do código de barras colocado ali, também feita com os óculos, as informações de cada tarefa durante o processo de

retirada de materiais, incluindo o corredor, a localização física do produto e a quantidade desejada, são mostradas graficamente. A localização do operador também é exibida, o ajudando a se direcionar para onde precisa com mais facilidade.

Ao se dirigir à prateleira devida, o operador lê o código de barras de cada caixa coletada e recebe a informação de onde ela deverá ser separada no carrinho-prateleira.

Ao todo, 10 funcionários usaram os equipamentos gerenciando a retirada de mais de 20.000 itens, cumprindo 9.000 pedidos dentro do prazo estipulado.

Os resultados indicaram que a realidade aumentada pode ampliar em 25% a eficiência operacional durante o processo de retirada de materiais armazenados, com as operações feitas de forma mais rápida e menor índice de erros.

No momento, a DHL e a Ricoh estão avaliando a viabilidade de implantação da solução que deve chegar ao Brasil em 12 meses.

Mercado e tendências


O setor de tecnologia brasileiro deve sofrer queda de 8,8% em vendas em 2015, segundo dados da Gartner e da DHL Market Intelligence. Apesar da queda acentuada, a previsão é que o ano de 2016 comece a apresentar uma nova guinada para o segmento, com crescimento de 0,8% nas vendas. Já em 2017, as vendas devem

crescer 2,3% em relação ao ano anterior.

“Mesmo com os números em queda de 2015, é preciso salientar que o Brasil segue uma tendência global. A queda não ocorre apenas aqui”, afirma o vice-presidente sênior da DHL Américas para o setor de tecnologia, Scott Allison. “Já estamos nos preparando para quando o país e seus negócios voltarem a crescer”, continua.

Acreditando neste potencial, apenas no Brasil a companhia mantém no setor de tecnologia 32 filiais, 250 veículos e 3 gateways, em São Paulo e Campinas, SP, e Rio de Janeiro, RJ, atendendo 1.500 cidades.

E pensando nos resultados futuros do setor, em termos globais, a DHL estuda tendências e está em fase de testes de outras tecnologias, como o MyWays, que usa redes sociais, e um aplicativo para smartphone para promover a entrega de pacotes aproveitando os próprios moradores da cidade que podem realizar aquelas que precisam ser feitas no caminho diário deles. A tecnologia já foi testada na Suécia e passará por testes nos Estados Unidos. A expectativa da DHL é que a inovação esteja disponível no mercado em até cinco anos.

Big Data, sensores de baixo custo, realidade aumentada, logística autônoma, veículo aéreo não tripulado e a Internet das Coisas estão entre as tendências logísticas apontadas por Allison para os próximos anos. 



Allison: Big Data, realidade aumentada, logística autônoma, veículo aéreo não tripulado e Internet das Coisas estão entre as tendências logísticas



Com o Vision Picking, as informações de cada tarefa durante o processo de retirada de materiais, incluindo o corredor, a localização do produto e a quantidade desejada, são mostradas nos óculos inteligentes

IBL LOGÍSTICA

A **IBL Logística** possui um setor especializado para atender as demandas de cargas destinadas à exportação, o qual atualmente soma com os demais setores de transporte, armazenamento e distribuição que a **IBL** atua desde 1999.

O setor de agenciamento de cargas internacionais está estruturado para atender os processos de importação e exportação, de pequenos e grandes volumes, cargas projetos, nas modalidades porta a porta, porto a porto e de acordo com as necessidades dos clientes.

A **IBL Logística** possui uma rede de agentes internacionais com sede nas principais capitais do mundo, localizados próximos aos portos e aeroportos, prontos para coletar, armazenar, consolidar e entregar as cargas em portos e aeroportos para serem exportadas.

Enquanto a **IBL Logística** promove toda a logística internacional, em toda a fase do processo de exportação, o cliente acompanha o status de sua carga diariamente, mediante e-mail de follow-up previamente cadastrado, enviado diariamente desde a solicitação de coleta até a entrega da sua carga.

DE ONDE
VOCÊ ESTIVER
PARA ONDE
VOCÊ QUISER.

SERVIÇOS

Aéreo, marítimo
e rodoviário

FCL, LCL, Isotank,
Flexitank e Granéis

Follow-up com
informações
exclusivas de
movimentação
de portos e
aeroportos

Transporte
Aduaneiro - DTA

Carga Projeto -
Logística
personalizada
de acordo com
a necessidade
do cliente

Entrega porta a porta

Desconsolidação em
portos e aeroportos

Armazenagem e
consolidação
de cargas



Um “passeio” pelos softwares de gestão disponíveis no mercado brasileiro. E as tendências.

Mais do que apresentarem seus produtos, com suas funcionalidades, diferenciais e aplicações, os participantes desta matéria especial, em sua grande maioria, fazem uma análise do segmento, apontando tendências em termos de novas tecnologias e de novos usuários.

Seis sistemas de gestão para logística. É o que a RunTec oferece

A RunTec Informática (Fone: 11 4521.1986) oferece seis sistemas de gestão para logística, que formam uma “suíte” integrada de aplicativos: HODIE - monitoramento logístico de entregas; Hodie Fretes Extras - controle de custos extras, como diárias, reentregas, retornos, descargas, etc.; Hodie Reversa - sistema para gestão completa da logística reversa; HodieKPI - indicadores logísticos; HodieAPP - gestão das entregas via aplicativo; e HodieBooking - agendamento de docas e controle de pátio. “O HODIE é a mais completa suite de aplicativos para controle e monitoramento de entregas. Com ele, as indústrias, os Operadores Logísticos e as transportadoras acompanham todas as suas entregas em tempo real. Um inovador sistema de baixa de entregas por telefone permite que qualquer motorista, seja ele próprio ou terceirizado, registre as entregas através de uma ligação telefônica 0800, sem custos para o motorista e sem necessidade de qualquer dispositivo ou link. O HODIE também possui um módulo para re-



Plataforma única para gestão de frotas é destaque da ValeCard

Uma única plataforma para gerenciar abastecimento, manutenção e telemetria de toda a frota com o apoio de um gestor dedicado. Esta é uma das novidades que a ValeCard (Fone: 0800 701.5402), terceira maior empresa do setor de Gestão de Frotas do Brasil, está apresentando. “A tecnologia é uma ferramenta de gerenciamento para frotas de diferentes portes que inte-

gra todas as informações de abastecimento, manutenção, telemetria – rastreamento e monitoramento – e documentação (motorista e veículo). Por meio dela e com o apoio de um gestor dedicado da ValeCard, o cliente tem uma série de benefícios traduzidos principalmente em redução de custo”, afirma Marcelo Simidamore, gerente de negócios Frota da ValeCard.

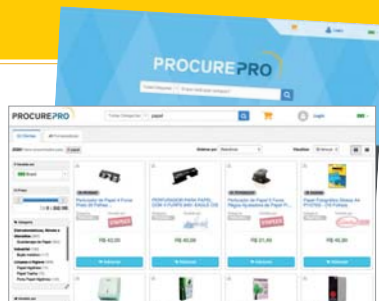
gesto e tratativa de ocorrências de entrega, que funciona como um CRM para a logística. Todo o processo de ocorrências é controlado, incluindo o registro e controle de custos extras, e todo o processo de logística reversa. O HODIE tem interfaces para desktop, internet (WEB) e APP para Android e iOS, e é um sistema colaborativo que mantém a área de logística, comercial, transportadores e clientes interligados em um único local”, explica Maurício Fabri de Oliveira, sócio-fundador da empresa. Ele também diz que no segundo semestre de 2015, a RunTec lançou uma nova versão do Hodie Reversa, com foco na indústria farmacêutica, e já está implementando o projeto em um dos maiores laboratórios do mundo. “Para o mercado farmacêutico, o Hodie Reversa faz a gestão completa da operação de

logística reversa, integrando toda a cadeia: clientes (distribuidores), transportadores e todos os departamentos do laboratório, controlando o processo até o detalhe do número de lote do medicamento”, diz Oliveira. Sobre as tendências, ele revela que os clientes têm visto valor nas soluções mobile (aplicativos para celulares), e também em soluções de indicadores (KPI). “O mercado tem demandado ferramentas mais simples, e que consigam automatizar ao máximo as operações. Por exemplo: o usuário não quer mais ter que aprovar todas as coletas da logística reversa. Ele quer uma ferramenta que aprove automaticamente as coletas que estiverem dentro de um determinado padrão pré-estabelecido, e que ele, usuário, aprove somente as coletas que estiverem fora do padrão”, finaliza Oliveira.

Mercado Eletrônico investe em inovação para e-commerce B2B

“O segmento de comércio eletrônico vem passando por uma série de mudanças nos últimos anos. Hoje em dia, as empresas buscam aplicativos de fácil utilização baseados na nuvem, ao invés de produtos complexos. Ao optar por SaaS (Software as a Service), as empresas deixam de investir em compras de licenças e atualizações de softwares e reduzem custos com aquisição e manutenção de licença de hardware, necessárias para suportar o software.” Quem analisa o mercado aqui é Nei Tremarín, CMO do Mercado Eletrônico (Fone: 11 2175.3500), companhia que busca atuar com inovações para o comércio eletrônico B2B. E neste sentido, hoje, a companhia atua com três principais tecnologias. O e-Procurement, por exemplo, é um software que facilita os processos de compra e venda por meio de uma plataforma intuitiva, aproximando empresas e seus fornecedores para otimizar

e diminuir riscos nos processos, desde a requisição até pagamento de aquisições. Já o e-Sourcing é uma solução que apoia decisões estratégicas e operacionais de compras. Ela permite análises baseadas em dados e relatórios fornecidos pela plataforma, e facilita processos de homologação, cadastro e manutenção de fornecedores, além de oferecer soluções de leilão eletrônico. A mais recente solução lançada, a ProcurePro, é uma plataforma que oferece ao comprador B2B a mesma experiência de um e-commerce B2C, é o que promete a empresa. Com ela, os compradores contam com vantagens como a redução de custos com a aquisição de produtos e serviços, parcerias mais efetivas e otimização no tempo das negociações. Para os fornecedores, o ProcurePro oferece a exposição de seus produtos para a comunidade de compradores registrados na plataforma,



num modelo SaaS Cloud. A tecnologia tem suite completa de soluções para comparação de preços, fornecedores e produtos. Os softwares da empresa são direcionados para todo o mercado de indústrias, serviços e comércio. “Os novos usuários buscam redução de custos em compras e com compliance. Procedimentos mais estruturados e ágeis para melhorar o relacionamento com os fornecedores”, comenta Tremarín sobre as tendências de novos usuários dos softwares de gestão. A companhia já expandiu a atuação para o exterior, abrindo uma unidade nos Estados Unidos.

A MELHOR SOLUÇÃO EM EQUIPAMENTOS PARA

MOVIMENTAÇÃO DE MATERIAIS.

CONSULTE
NOSSAS CONDIÇÕES
ESPECIAIS PARA
FECHAR NEGÓCIO



Encontre o revendedor **LINTEC** mais perto de você!

- AGRITECH LAVRALE S/A - **CAXIAS DO SUL/RS** - (54) 3228.2444
- AGRITECH LAVRALE S/A - **CANÓIAS/RS** - (51) 3371.3076
- AGRITECH LAVRALE S/A - **SANTA CRUZ DO SUL/RS** - (51) 3719.5505
- COOPER RURAL S/C - **URUBICÊ/SC** - (49) 3278.4000
- ASSEMAQ - **CHAPECÓ/SC** - (49) 3322.8946
- VALFERTIL - **MAFRÁ/SC** - (47) 3642.3088
- EMPILHACESTE - **SANTA TEREZA DO OESTE/PR** - (45) 9943.2003
- MAAC TRATORES - **MARACÁIUMS** - (67) 3454.5274
- AGRÁ MOTORS COM. DE VEÍC. LTDA - **BELO HORIZONTE/MG** - (31) 3388.5505
- AGRITECH LAVRALE S/A - **CAMPINAS/SP** - (19) 3709.7459
- ORTIZ VEÍCULOS - **SÃO PAULO/SP** - (11) 2084.7737
- ENPMMAK - **RIO DE JANEIRO/RJ** - (21) 3013.1676
- TRACTOROVYN - **GOIÂNIA/GO** - (62) 3204.6559
- TAGUAMOTORS - **TAGUATINGA/DF** - (61) 3399.9200

Atendimento Lin Tec - (54) 3238.8058

www.lin tecmotores.com.br



UMA EMPRESA DO GRUPO AGRALE

Generix Group também oferece várias soluções para a gestão logística

GCS TMS. Indicado para reduzir os custos de transporte da empresa, melhorando a taxa de preenchimento dos meios e otimizando a utilização da frota ou a escolha das empresas transportadoras. Esta é uma das soluções oferecidas pela Generix Group (Fone: 11 3032.2387). "Os seus diferenciais incluem: Administrativo - implantação de procedimentos EDI, redução dos prazos de faturamento, acompanhamento eficaz dos litígios, etc.; operacional - acompanhamento de top-list dos transportadores, prazos reais de entrega, causas dos litígios, etc.; e ofertado em SaaS, entre outros", diz Ricardo Nogueira, gerente comercial da empresa, que também fornece o GCS OMS (Order Management System). Trata-se de uma solução com capacidade de consolidação dos estoques de todos os Centros de Distribuição a todos os níveis, incluindo estoques de lojas, de pilotagem da malha logística, abrangendo os transportes desde fornecedores até cliente final, e gestão do "last mile". Os diferenciais incluem: ofertado em SaaS e integração com WMS, TMS, etc. A empresa fornece ainda o GCS WMS (Warehouse Management System), ferramenta de gerenciamento de armazenagem e fluxos adequada para uma grande variedade de produtos em setores variados. Seus diferenciais incluem: pode ser integrado com qualquer software do mercado. A arquitetura SaaS sempre vem com uma plataforma de integração multicliente (TradeXpress) que traduz e mapeia qualquer tipo de mensagem entre aplicativos (EDI, A2A, EAI, B2B, B2C, etc.). Outra solução fornecida pela empresa é o GCS YMS (Yard Management System), que dinamiza a performance dos locais através de um controle colaborativo, preciso e eficaz dos espaços. As funcionalidades incluem, entre outras: organizar os carregamentos de transporte para a porta adequada; calcular a duração do exercício/número de paletes ou tipo de caminhão; ter em consideração o tempo de posicionamento do caminhão ou o tempo para a administração; visualizar toda a ati-

vidade diária numa tela: ergonomia; visão global da atividade diária, destacando os atrasos para ajustamento direto na tela de controle; alertas automáticos; acompanhamento dos caminhões nos seus trajetos e etapas, em todos os locais; acompanhamento da aproximação dos caminhões aos armazéns; gestão interativa das adaptações do planning; transferência em tempo real das informações para o WMS e recuperação automática; e fornecimento de dados para análise de desempenho numa ferramenta como o GCS KPIs Cockpit. Por sua vez, o GCS KPI's (Key Performance Indicators) é uma ferramenta que permite coletar dados de qualquer ferramenta do mercado (ERP, WMS, TMS, CRM, etc.), analisar estes dados e criar indicadores logísticos de monitoramento em tempo real da atividade, auxiliando na tomada de decisões. As funcionalidades: indicadores de monitoramento e medição em tempo real; combinação de alertas e eventos; análises da evolução da performance. Os diferenciais incluem: é compatível com todas as soluções de gestão de armazéns e transportes; alertas fora da ferramenta (SMS, e-mail, RSS); se conecta a qualquer aplicativo; ofertado em SaaS. A Generix apresenta, ainda, os portais Colaborativos (B2B, B2C, EAI, EDI). O GCI B2B Portal é um serviço On Demand disponível online e que pode ser utilizado por um conjunto de parceiros através de um acesso à internet. Esta oferta foi desenvolvida para apoiar os distribuidores na sua relação com os fornecedores, e apoiar as indústrias e Operadores Logísticos nas

trocas com os seus clientes. Finalizando, a empresa dispõe, ainda, do GCS EWR Plus (Enterprise Warehouse Replenishment), que permite ao fabricante e varejista parceiros atingirem o melhor equilíbrio entre a alta taxa de ocupação e um nível mínimo de estoque no armazém. Também otimiza a capacidade de transporte e gerencia processos como CMI (Co-Managed Inventory) ou pooling. Como diferenciais, oferece vários modos de cálculo de necessidades: um para um, quantidades fixas em datas variáveis, quantidades variáveis em datas fixas, mistas (quantidades e datas variáveis), os estoques perecíveis, produtos com medidas variáveis; oferece capacidade de interface, bem como uma interface gráfica de fácil utilização que se encaixam em diferentes necessidades; se ajusta a qualquer tipo de fluxos logísticos, incluindo estoque mantido pelo cliente, estoque off-set, cross-docking, entrega direta ao ponto de venda, entrega direta ao consumidor, multi-pick, multi-drop, pooling and export. "Os principais mercados atendidos pela empresa com estes softwares são os grandes fornecedores de bens de consumo, 3 e 4 PL (Operadores Logísticos), indústrias, distribuidores, varejistas e empresas de e-commerce", diz Nogueira. Ele ainda salienta que a Generix desenvolveu, em parceria com uma escola de Engenharia na França, óculos com tecnologia embarcada de realidade aumentada que auxilia no processo de picking e packing dentro dos armazéns. Com isso, o operador tem suas mãos livres para executar suas atividades.



SigeCloud adéqua seu ERP em nuvem para o Bloco K

A SIGE Cloud (Fone: 11 4020.3842), empresa especializada em sistema de gestão em nuvem para pequenas empresas, que foi adquirida pela Cigam em 2014, acaba de agregar funcionalidades para atender as novas obrigatoriedades e automatizar rotinas de Obrigações Legais. Os clientes da plataforma estarão em conformidade com o chamado Bloco K, que entrará em vigor a partir de 2016 no novo registro do SPED Fiscal, em que as indústrias ou companhias consideradas como tal pelo Fisco precisarão declarar toda sua produção, desde o estoque. As ferramentas foram criadas pela equipe de desenvolvimento da SigeCloud, liderada pelo diretor de Tecnologia Guilherme Prestes. "A iniciativa está alinhada ao conceito da companhia de fornecer uma solução robusta e ser o ERP em nuvem mais completo do Brasil", diz Prestes. De acordo com o diretor da SigeCloud, Tiago Rosa, a nova obrigatoriedade, que já está batendo à porta das empresas, está mexendo muito com o mercado. "Cerca de 15% da nossa carteira será beneficiada e as empresas já estavam solicitando a adequação. Com a chegada da obrigatoriedade a demanda cresce. Principalmente a procura por empresas que já utilizam outras soluções que não estão adequadas", diz Rosa. A projeção do diretor da SigeCloud é que a companhia chegue ao final de 2015 com o faturamento mensal igual ao investimento feito pela Cigam na aquisição, em março de 2014.

Stefanini anuncia abertura de Centro de Serviços Compartilhados de ERP em três novas localidades

A Stefanini (Fone: 11 3039.2000), provedora global de soluções de negócios baseadas em tecnologia, anuncia a expansão dos Centros de Serviços Compartilhados (CSC) de ERP para Curitiba, PR, Rio de Janeiro, RJ, e Jundiaí, SP. Estes três novos centros permitirão maior proximidade junto à base de clientes SAP e Oracle Enterprise Business Suite (EBS) dessas regiões, e complementam a rede de unidades já existentes em São Paulo, Porto Alegre e São Leopoldo. Segundo Moisés Santana, gerente de serviços AMS da Stefanini, os novos Centros de Serviços Compartilhados trarão benefícios para os clientes, como a estrutura de entrega mais próxima, que permitirá atender as necessidades de forma ágil, com profissionais da própria região. Além da proximidade, o cliente ainda pode contar com a escalabilidade de recursos presentes nos Centros de Serviço das demais regiões, pois toda a estrutura atua de forma integrada, tanto em termos de processos como ferramentas, contando com as certificações ISO 20.000 e ISO 27.000. A oferta é direcionada para todos os clientes que possuam demandas relacionadas a ERP's e sistemas satélites, sendo montada de acordo com a necessidade de cada negócio.

Sua empresa reduz custos. A LogPartners aumenta seu resultado.

Seguindo o modelo conhecido como Business Process Outsourcing (BPO, terceirização de processos de negócios), a **LogPartners** é o braço da GKO Informática para terceirização dos processos de gestão de fretes, através de uma central de serviços compartilhados. Assim, a partir do uso do software GKO FRETE, a **LogPartners** permite planejar, controlar e auditar operações de transporte, por meio de uma equipe especializada nesta área.

Traga sua gestão de fretes para a **LogPartners**, seja para reduzir custos com recursos humanos e tecnológicos, ou para otimizar tempo de sua equipe interna. Com a chancela de 28 anos de experiência da GKO em TI aplicada ao setor de transportes de cargas, a **LogPartners** vai elevar o patamar da logística da sua empresa.

Auditoria de Fretes

Serviços de Visibilidade

Indicadores de Desempenho

Utilização do GKO FRETE

Contentores Industriais e Aramados Industriais

Além de peças metálicas soldadas e suportes diversos – para prancha, receptores, boxe etc.

Para aramados e contentores industriais, atendemos empresas de todo o Brasil.



47 **3427.4179**
(Joinville, SC)

sologi@sologi.com.br
www.sologi.com.br

Store Automação está focada em desenvolver soluções voltadas para a gestão logística

A Store Comércio e Serviços de Automação (Fone: 11 3087.4400) também oferece várias soluções para a gestão logística. O STORE/WMS é um sistema que faz o gerenciamento da armazenagem, envolvendo os processos logísticos que ocorrem dentro de um Centro de Distribuição. Os principais diferenciais são: para os Operadores Logísticos tem o controle fiscal para regime de armazém geral e faturamento de serviços; para empresas do segmento farma o sistema está preparado para atender o RDC-54; no caso de segmento químico há o controle das licenças fiscais do IBAMA, do Exército e da Polícia; já para empresas dos segmentos alimentício, químico, higiene e limpeza e também farma, existe os WMS pré-configurados que reduzem o tempo de implantação e investimento em cerca de 40%; e acesso às informações gerenciais via WEB. Por sua vez, o STORE/TMS é um sistema que faz a gestão de fretes, tanto para embarcadores, como para transportadores. Fazem parte também os módulos de Gestão de Frota e Pneus (Segurança). Tem os seguintes diferenciais: plataforma WEB; SaaS (paga-se conforme uso); integrado a outros softwares (TruckPad, Via Fácil e Maplink). Finalizando, a empresa oferece o STORE/REDEX, sistema que faz a gestão de recinto especial alfandegado para exportação. Neste caso, ainda está previsto o desenvolvimento de alguns processos do regime de importação, como Documentos de Trânsito (DTA, DTI, DTT, DTC, MIC-DTA, TIF-DTA), Documento de Entrada (BL, AWB, CRT, TIF-DTA) e a desconsolidação, desmembramento, entreposto, desunitização, etc. Diferenciais do sistema: controle fiscal para regime de armazém geral; faturamento de serviços; atendimento ao ato declaratório ADE-2; troca de regime fiscal; e acesso às informações gerenciais via WEB. "Esses softwares podem ser implementados nas indústrias, distribuidores, atacadistas, varejos e Operadores Logísticos", garante Milton Y. Nagamine, gestor comercial da empresa. Ele

também relaciona os novos negócios fechados: Operador Logístico: Atlas, Localrio, TA (Transportadora Americana), GAT, Cragea, Yusen Logistics, 2 Alianças, Coopercargo, TKL, Mundial, Sankyu, Terca e BMS, entre outros; Indústria: PPG, Kiviks, Nutriplan, Britânia e Coferly, entre outros; Varejo: Lojas Avenida e Lojas Centauro. Sobre as tendências em termos de novas tecnologias, Nagamine cita a utilização de recursos e ferramentas como mobiles, EDI, RFID, Voice Picking, Cloud Computing e SaaS. "Com a necessidade cada vez maior de as empresas terem uma melhor gestão de seus negócios, serem mais competitivas, terem informações atualizadas em tempo real, necessitarem da rastreabilidade das informações e maior produtividade, entre outras, a tendência é que haverá uma grande demanda por esse tipo de software. Não podemos deixar de ressaltar que o perfil desses usuários também deve acompanhar a evolução das tecnologias que irão aparecendo em um tempo cada vez menor", fala, agora sobre as tendências em termos de novos usuários. E finaliza apontando os investimentos feitos pela empresa. "Com um investimento de R\$ 1,5 milhão, a Store inaugurou uma filial da sua fábrica de software na cidade de Bauru, interior do Estado de São Paulo. Neste novo espaço estão sendo desenvolvidos os módulos web dos seus sistemas, além de atender à demanda de serviços utilizando novas tecnologias. Também faz parte deste investimento, o desenvolvimento de novas funcionalidades e processos nos produtos WMS, TMS e REDEX."

Pointer oferece plataforma de gestão de frotas

A Pointer do Brasil (Fone: 11 3660.5600) oferece a plataforma de gestão de frotas Webfleet, uma solução que permite aos gestores tomarem decisão a partir da análise e entendimento dos principais indicadores de performance da gestão de frota, aliada a um controle operacional e em tempo real dos seus veículos. "A Pointer lançou recentemente o Pointer Jornada, um plug-in da plataforma de gestão de frotas Webfleet que permite

gestão completa dos motoristas baseada na lei 13103, conhecida como lei do caminhoneiro”, complementa Patrick de Faria, gerente de TI. Ele também relaciona os principais mercados atendidos pela empresa: telecom, utilities, field service, óleo e gás, transporte e logística, mineração e construção. “Nossos equipamentos de rastreamento serão conectados cada vez mais a diversos tipos de máquinas, através de meios de comunicação como Bluetooth, viabilizando e potencializando a implementação da internet das coisas no mundo corporativo. Por outro lado, sem dúvida, a maior tendência é a utilização da plataforma de gestão de frotas por gestores no apoio à tomada de decisão, análise de tendências e, principalmente, para possibilitar a reação rápida a eventos de negócios que acontecem constantemente. Cada vez mais as ferramentas migrarão de uma abordagem transacional para um mundo informacional, onde informações consolidadas e de alto va-

lor agregado são o rei”, diz Faria. Finalizando, ele destaca que recentemente a Pointer migrou toda sua plataforma para a nuvem.

Vector Solutions oferece software para gestão de averbações de seguros de transporte

O software AverbWeb é utilizado para a gestão de averbações de seguros de transporte, sendo empregado em companhias seguradoras, embarcadores e transportadores. “Há dois anos, o Sistema AverbWeb iniciou sua operação no mercado de seguros e já está presente em oito das principais companhias de seguros que atuam no segmento, sendo utilizado por mais de mil segurados.” Segundo Cleber de Castro, diretor geral da Vector Solutions Prestação de Serviços Administrativos (Fone: 11 4158.2809), responsável pelo desenvolvimento do software, “em 2013, nossa empresa identificou uma grande carência de sistemas de averbação

no mercado, que não fossem somente uma forma de transmissão de documentos, mas, sim, um sistema de gestão de averbações. Em poucos meses, o novo conceito cativou as companhias seguradoras, segurados e corretores. Pelo fato de operar 100% em ambiente web, foi eliminada a necessidade de instalações, agilizando o processo de implantação e treinamentos”. Castro destaca, ainda, que o AverbWeb foi o primeiro sistema a disponibilizar a averbação de transportadores em suas apólices principais e nas apólices estipuladas por seus embarcadores numa única transmissão do dado. O sistema se encarrega de distribuir as averbações para as seguradoras, nas quais as apólices estipuladas foram emitidas. Sobre a tendência em seu segmento, o diretor geral diz que é que este processo esteja cada vez mais automatizado. “O mercado está buscando não só a transmissão dos dados, mas, sim, a ‘gestão’ dos dados.”

Área construída: **39.000 m²**
 Rod. Dom Gabriel Paulino Bueno Couto, km 75 – Itupeva - SP

Imagem meramente ilustrativa

CONDOMÍNIO LOGÍSTICO PARA LOCAÇÃO

Com módulos a partir de 7.000 m², o **BRESCO ITUPEVA** está localizado a apenas um pedágio de São Paulo, ao lado do Hub Natura (Build to Suit desenvolvido pela Bresco), e será entregue ainda em 2015.

A Bresco Investimentos é referência em **terceirização imobiliária e atua em todo território brasileiro por meio da aquisição, desenvolvimento e construção de imóveis corporativos para locação.**

Acesse www.bresco.com.br

BRESCO
 RELACIONES SEM CONSTRUÍDAS

Infor do Brasil oferece produtos de Supply Chain em três níveis

“Nossa gama de produtos de Supply Chain cobre os três níveis: estratégico, tático e operacional. No nível estratégico, temos as soluções de otimização de Redesenho da Malha Logística (Network Designer). No nível tático, o IBP (Integrated Business Planning, termo de negócios que representa a evolução do conceito de S&OP), além de nossas ferramentas de Planejamento Avançado (APS) e Demand Planning. E, no nível operacional, as soluções de Sequenciamento Otimizado de Produção e Supply Chain Execution (SCE), com o WMS, Labor Management, Billing e Planejamento de Transportes.” A explicação é de Andre Miyajima, executivo sênior de desenvolvimento de negócios – S&OP and SCM solutions da Infor do Brasil Software (Fone: 11 5508.8800). Ele também destaca que a grande novidade na empresa foi a recente aquisição da GT Nexus, a maior plataforma mundial de comércio e Supply Chain baseada na nuvem, num deal de 675 milhões de dólares. Ao todo são aproximadamente 25.000 clientes que utilizam a nuvem da GT Nexus para rastrear e processar pedidos, faturas, embarques, estoques, recebimentos, documentação alfandegária, finanças e pagamentos. Referindo-se aos principais mercados atendidos pela empresa, Miyajima diz que, para o Supply Chain Planning, atendem empresas dos mais variados ramos de negócios, “mas o mais importante é que atendemos empresas em qualquer estágio de maturidade de planejamento integrado do Supply Chain. Por exemplo, se a empresa trabalha bem com o MRP de seu ERP, podemos importar os resultados de planejamento no nosso S&OP e trabalhar no planejamento integrado entre Vendas e Operações. Há também clientes que já estão prontos para trabalhar com um APS integrado, então o escopo entra em outro nível de planejamento”. Para o Supply Chain Execution, continua o executivo sênior, além de empresas em todos os ramos, atendem também clientes com necessidades complexas de armazenagem, como alimentos e bebidas,

eletroeletrônicos, distribuição industrial, armazenagens especiais – como câmara fria –, e também empresas com alto volume e variabilidade de SKU’s e Operadores Logísticos (3PLs). “Para o GT Nexus, grandes empresas com foco em comércio internacional podem se beneficiar muito de uma plataforma colaborativa na nuvem.” Miyajima também revela os mais novos negócios fechados pela empresa. “Um de nossos casos mais recentes e de grande escopo é a Cremer, líder de mercado de compressas de gaze, compressas cirúrgicas, esparadrapos, algodão hidrófilo, fralda de pano e sondas. A Cremer utiliza tanto as soluções da Infor de IBP (S&OP e APS) para o planejamento, quanto o nosso WMS para a parte de execução.” Sobre as tendências no seu segmento em termos de novas tecnologias, o executivo sênior diz que, “certamente teremos para o Supply Chain o crescimento da colaboração e comunicação entre todos os players da cadeia. A expansão das cadeias de valor e a integração de redes colaborativas terão uma importância cada vez maior nas estratégias das empresas, pois isto dá visibilidade e informações acuradas para que se tomem decisões rápidas conforme a dinâmica do mercado. Por conta do momento econômico atual, muitas empresas de grande porte estão procurando viabilizar seus planos de exportação em seus modelos de negócios, e este é o momento para se avaliar como garantir que se tenha a gestão da informação fluindo de maneira ágil entre todos os players da cadeia: fornecedores, parceiros, armadores, Operadores Logísticos e clientes, dentro do conceito de controle, monitoramento e gestão do movimento de cargas e Supply Chain, permitindo a melhora no atendimento a clientes no mercado internacional”. Outro ponto bastante relevante – continua Miyajima – é o crescimento do interesse por parte das empresas no assunto de Planejamento Integrado de Vendas e



Operações (S&OP). “Percebo nos eventos mais recentes de Supply Chain que o nível do público interessado vem aumentando, agora são diretores e executivos de empresas das mais variadas verticais que procuram saber mais como estruturar e por em operação um ciclo frequente de atividades encadeadas entre as várias áreas de negócios, de forma a se alcançar o consenso de um plano único para toda a empresa, com um horizonte mais amplo e tomadas de decisões que afetam o resultado direto da companhia.” Já sobre as tendências em termos de novos usuários dos softwares de gestão, o executivo sênior diz que, para a parte de planejamento, os usuários estão deixando de realizar atividades manuais e que demandam muito tempo com planilhas, para trabalhar mais com análises e cenários de maneira rápida e eficiente. É uma mudança grande e que leva o usuário a pensar em alternativas e formas de como trazer um resultado melhor para a empresa. Assim, questões como finanças, logística, tributos e outros podem ser consideradas simultaneamente e o planejador tem uma visão mais holística da empresa, dentro de um ambiente social colaborativo. Para a parte de execução, prossegue Miyajima, o principal para os usuários está na facilidade de uso e no aumento da eficiência operacional e produtividade. Novas formas de coletas de dados, bem como inteligência de operações definidas no WMS facilitam o trabalho do usuário. Para os gestores da execução, métricas e indicadores os ajudam a monitorar e tomar decisões operacionais rapidamente.

EMPILHADEIRAS

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

PATOLADA

RETRÁTEIS

CONTRABALANÇADAS

ELÉTRICAS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

EMPILHADEIRAS

REBOCADORES

CONTRABALANÇADAS

ELÉTRICAS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

TRANSPALETEIRAS

CONTRAPESO

LOCAÇÃO

RETRÁTEIS

ELÉTRICAS

SELECIONADORAS

ELÉTRICAS

BATERIAS

LOCAÇÃO

ELÉTRICAS



Deixe a movimentação dos seus produtos conosco

11 2431-6464
www.retrak.com.br



Solução em transporte horizontal a bordo

2.75t



Solução para grandes elevações com baixo custo

2.0t



1.6t

Solução para verticalizar em pequenos espaços



2.0t

Solução com rapidez e produtividade



2.5t

Solução mais robusta e econômica



CARGOMAX,
líder nacional em
soluções logísticas
para carga
e descarga.



Visite nosso
site e conheça
os outros
modelos

FINAME

100%
NACIONAL

Cartão
BNDES

Cargomax[®]

SISTEMAS PARA DOCAS

Ligue 55 21 2676.2560

www.cargomax.com.br

especial

Planejamento e otimização são as metas dos produtos da Startrade

São vários os produtos oferecidos pela Startrade Ferramentas de TI para Logística (Fone: 41 3285.8825). O Maxload Pro é usado para planejamento e otimização de cargas em veículos – carga considerando as regras de negócio da empresa, calcula o peso por eixo e distribui a carga na sequência de entrega. Permite carregar cargas soltas ou paletizadas e é utilizado em indústrias e embarcadores em geral com foco nos segmentos químico, farmacêutico, alimentício, de bebidas, cosméticos, eletrodomésticos, máquinas e equipamentos, entre outros. Por sua vez, o Tops Pro é empregado no desenvolvimento de embalagens e padrões de paletização e melhoria da ocupação volumétrica de caixas pelo melhor desenvolvimento das embalagens de transporte e armazenagem. Os clientes típicos são as indústrias e os embarcadores em geral com foco nos segmentos químico, farmacêutico, alimentício, de bebidas, cosméticos, eletrodomésticos, máquinas e equipamentos, entre outros. O Bartender é usado na automação no processo de criação, edição e impressão de etiquetas de códigos de barras e RFID, marcação de produtos e tags inteligentes. Tem uso nos mesmos segmentos que os anteriores. Já o W2MO - Work to model – é a mais nova geração de software para simulação dinâmica de processos, com foco em logística e otimização de armazéns, layout de CDs, localização física/geográfica de CDs, com o objetivo de otimização e redução de custos com manuseio, separação e entregas. E o QBit é um software de interface entre balanços e o usuário que permite uma captura mais rápida e fácil de informações para o Master DATA, WMS ou ERP. Referindo-se aos mais novos negócios, Luís Maurício Gardolinski, diretor da empresa, aponta a Nissin Lamen, com o Tops Pro, e a Eletrofrío, com o Maxload Pro. “O mercado de TI para a logística avança em uma velocidade que muitas vezes nossos profissionais

ainda não conseguem entender ou alcançar. É preciso formar pessoas capacitadas, engenheiros e bons administradores com capacidade de ver a logística como um grande polvo, com tentáculos em diversas áreas e que necessita de um planejamento complexo como qualquer outra área da empresa, porém as variáveis são gigantes e movem-se a grande velocidade”, diz Gardolinski, referindo-se às tendências em termos de novas tecnologias. Por outro lado, o diretor diz que dominar planilhas de cálculo é tão importante quanto saber a tabuada e deveria começar a ser ensinada mais cedo nas escolas. “Capacitar os alunos a interagir com as ferramentas de TI permite que haja uma introdução mais rápida destes no mercado de trabalho. Sem esta capacitação fica para o empregador a formação, retardando ou minimizando o uso das ferramentas”, aponta, agora, referindo-se às tendências em termos de novos usuários dos softwares de gestão. Gardolinski também relacio-



na os investimentos feitos pela empresa. “Nos últimos cinco anos investimos em trazer para o Brasil novas tecnologias, inexistentes até então no mercado ou com pouca expressão até o momento. Estamos capacitando profissionais próprios, levando a tecnologia até para quem ainda nem entrou no mercado e direcionando os novos profissionais de logística para o planejamento via ferramentas de TI. A disseminação da tecnologia custa, porém encaramos como investimento em um futuro de curto prazo.”

Roadcard lança aplicativo para caminhoneiros

A Roadcard (Fone: 0800 726.2279) está lançando o aplicativo Pamcard Caminhoneiro, disponível para IOS e Android, que irá atender as principais demandas do profissional, como acompanhar os valores pagos referentes ao frete, vale-pedágio, despesas e vale-abastecimento, remotamente. O objetivo da Roadcard, dona do sistema Pamcard, é permitir que o caminhoneiro veja seu extrato de recebimento e lançamentos futuros, por meio de seu smartphone. O download gratuito fica disponível em novembro. Cada lançamento vem com a informação do código CIOT (Código Identificador de Operação de Transporte), garantindo que a operação está dentro da lei. "Queremos dar segurança para que esse profissional possa fazer suas viagens tranquilo, fazendo a gestão de seus recebimentos e tendo acesso

às informações que necessita ao alcance das mãos, como rede de postos credenciados, dicas sobre sua saúde, sobre condições das estradas e notícias", afirma Felipe Dick, CEO da Roadcard. O Sistema Pamcard oferece soluções de gestão de pagamento para o mercado de transporte rodoviário de cargas e logística. Já o aplicativo é um sistema de gestão para o caminhoneiro. "Nosso objetivo é atender os 1,2 milhões de caminhoneiros que circulam pelas estradas do nosso país. Quando recebe via pagamento eletrônico, sistema previsto pela Lei 12.249/10, o caminhoneiro tem comprovação de renda e pode acessar linhas de crédito para comprar outro caminhão. Ele também fica livre do ágio cobrado pela troca da carta-frete, moeda paralela e ilegal, que ainda circula em postos de combustível à margem da lei", continua Dick.

Como explica o CEO, o pagamento, como previsto em lei, também permite que as

movimentações financeiras sejam acompanhadas pela Receita Federal. "Os caminhoneiros são responsáveis pelo transporte de 60% das cargas no Brasil, segundo dados do IBGE e, mesmo não gostando da carta-frete, a maioria aceita por imposição do contratante – transportadora ou embarcadora. Nós sempre tivemos como sonho resolver esse calcanhar de Aquiles do caminhoneiro que era a carta-frete, que retira dele a liberdade de escolha e de negociação e chega a consumir 40% do seu frete em pagamento de ágio para postos de combustível", afirma Dick. Sobre as tendências em termos de novas tecnologias, é citado o TAG que, instalado no caminhão, é uma solução de meio de pagamento de pedágio e de recebimento de outras facilidades, como vale-combustível, além de descontos em postos conveniados. "A Roadcard é homologada pela ANTT como operadora de soluções de pagamento de pedágio e utiliza a TAG da Conectar, nossa parceira estratégica", afirma. Outra tendência em relação a novos usuários de softwares de gestão, além dos caminhoneiros, são os softwares de bolsa-frete, que permitem ao caminhoneiro encontrar cargas para transportar e às transportadoras encontrar caminhoneiros para levar suas mercadorias.

Trust fornece TMS

O produto CTMS, da Trust Consultores e Associados (Fone: 11 3055.1711), é um software para a gestão logística, ou seja, um TMS. Segundo Jose Almeida, diretor de Produto Supply Chain da empresa, a solução reduz custos no transporte e impede pagamentos indevidos, oferece tabelas de fretes flexíveis, controle de despesas extras e pré-faturas, além de gestão de frete-receita (Operador Logístico/transportadora). Também permite validação de despesas e fretes internacionais, apresenta indicadores logísticos, sugestão de carga e logística reversa, acompanhamento de ocorrências, simulações e estatísticas, portal para troca de informações e integração com transportadores e clientes finais, além de ser uma

/ Perfect Welding
/ Solar Energy
/ Perfect Charging

Fronius
SHIFTING THE LIMITS

SAIA NA FRENTE COM A FRONIUS

Consultoria e planejamento com uma tecnologia unica

- / Carregamento em até 5,5 horas
- / Saving de energia
- / garantia de 2 anos
- / Carregadores de Alta frequência
- / Suporte de parede
- / Carregadores com oportunity Charge
- / Berços para bateria
- / Salas de Bateria
- / Modulos de fixação
- / Estudo de redução de custo de energia
- / Desulfatador



LED



USB



11 3563-3800

VENDAS.CARREGADORES@FRONIUS.COM
FRONIUS.COM.BR

solução 100% web, integrada aos ERP's. "No roadmap de nossa solução passamos a suportar as operações de armazenagens, ou seja, solução de WMS. Desta forma, atendendo as operações intralógicas", completa Almeida, destacando, ainda: "atuamos junto aos Operadores Logísticos, transportadoras e, junto aos embarcadores, temos fortes referências nos segmentos automotivos, indústria e varejo, entre outros. Nosso projeto mais recente foi a implementação junto a Viracopos", completa. Falando de tendências, ele diz que as perspectivas da empresa envolvem o fortalecimento das integrações da informação dentro da cadeia operativa, visando ao aumento e melhora da prestação dos serviços, como RFID e a internet das coisas. "Entendemos que deverá ocorrer um maior incentivo nas tecnologias e soluções na área logística, que é a ultima fronteira a ser desbravada junto à melhoria contínua na cadeia indústria e serviços."

TOTVS oferece softwares de gestão para toda a cadeia de abastecimento

A TOTVS (Fone: 0800 709.8100) possui softwares de gestão para toda a cadeia de abastecimento. "Para o transportador e Operador Logístico temos soluções que atendem tanto o core business, como a gestão



das operações de transportes (TMS), gestão de armazenagem (WMS), gestão de frotas, auditoria e gestão dos fretes de terceiros, rastreamento da frota, roteirização, arranjo de cargas, gestão da malha, gestão das docas e paletização, bem como soluções para controlar e gerir as operações de back-office, como RH, Fiscal, Contábil, Gestão Financeira,

Techis investe em inovações para o software SOS First

A Techis Sistemas e Consultoria (Fone: 11 3311.0782) está incluindo novidades no SOS First, software para gestão de transporte. As novidades da companhia estão relacionadas à gestão de coletas e entregas, incluídas na solução no segundo semestre de 2015, e formulário eletrônico para check-list com relatórios estatísticos e indicadores, parte do software desde 2014. Segundo a companhia, a solução dá tratamento integrado a diversas áreas de gestão do transporte, padronizando procedimentos. Com atuação online, automática e simultânea, alertas de eventos, desde riscos, viagens, frotas, jornada de condução do motorista, são tratados pelo software. Seguindo o plano de comunicação desenhado pelo cliente, toda informação relevante é passada de forma automática e simultânea, dando visibilidade completa para a operação e permitindo tomadas de decisão rápidas. Com o módulo de apoio à gestão de jornada do

motorista, é feito o monitoramento da viagem, inclusive com o diário de bordo online, onde são compilados macros de parada e movimentação de cada viagem, por motorista, permitindo o controle da jornada de condução conforme a Lei 12.619. A ampliação de produtividade na alocação de veículos e motoristas é feita por meio do módulo de apoio à gestão de Viagens & Frota, com controles precisos de tempos de paradas e movimentação, permitindo a diminuição da ociosidade da frota e análise de entregas pontuais, atrasadas ou adiantadas. Jaref, JSL, Transcordeiro e Della Volpe já utilizam o SOS First. E segundo Antonio Clemente, presidente da companhia, a principal tendência do setor está justamente voltada para a automação de processos e informações logísticas. Em relação aos novos usuários de softwares de gestão, os embarcadores e Operadores Logísticos são vistos como tendência pelo profissional.

Compras, Estoques, Faturamento, Jurídico, CRM e Business Analytics", explica Carlos Valle, diretor do segmento de Distribuição & Logística. Entre as novidades, Valle destaca as soluções de planejamento e otimização logística, que englobam desde a roteirização da carga, o arranjo físico da carga dentro do veículo, a gestão da malha viária, gestão de docas, escolha do melhor frete, rastreamento da carga e indicadores de performance. Outra novidade é a solução de automação de terminal de cargas, que permite a rastreabilidade dos volumes manipulados pelas transportadoras desde a coleta até a entrega via radiofrequência. "Recentemente, obtivemos grande êxito em projetos em empresas como Cargolift, que trocou o ERP por TOTVS em busca de melhor atendimento às suas necessidades, e a Mira Transportes, que reduziu 70% dos custos de TI com as soluções de back office, TMS e WMS da TOTVS, além da Elog", acrescenta o diretor. Ele também fala sobre as tendências em seu segmento

em termos de novas tecnologias: "estamos no início de uma nova onda de mudanças, os comportamentos dos consumidores mudaram e a resposta precisa ser imediata (on-line), a internet das coisas reforça ainda mais essa necessidade de estar conectado, onde 'as coisas' se comunicam em prol da informação. Os primeiros passos no segmento de transporte para internet das coisas são projetos como RFID, Wearables, Beacons, Big data, Rastreabilidade, Monitoramento e Telemetria, que dão essa experiência de conexão aos consumidores/clientes". Sobre as tendências em termos de novos usuários dos softwares de gestão, a TOTVS entende que existe uma nova geração, cada vez mais conectada e que exige novos comportamentos e soluções dos fornecedores de TI. Finalizando, o diretor aponta que a TOTVS "é a empresa de TI que mais investe em pesquisa e desenvolvimento no Brasil, com investimentos anuais na ordem de R\$ 200 milhões e cerca de R\$ 1 bilhão nos últimos 5 anos".

Sonda IT oferece pacote de soluções para empresas com operações logísticas nos diferentes segmentos

O Sonda Logistics é um pacote de soluções para empresas com operações logísticas nos diferentes segmentos. A Sonda IT (Fone: 11 3126.6000) realiza a prestação de serviços completos aos usuários destes aplicativos, incluindo a concepção, instalação, treinamento, implantação e suporte. Neste pacote está incluso o Qguar WMS, sistema de gerenciamento de processos de armazenagem de produtos destinado ao uso logístico interno em filiais ou em terceiros, independente do porte ou segmento da empresa. É dedicado, principalmente, a armazéns com muitas mercadorias e com grandes movimentações. Por sua vez, o Qguar YMS – Yard Management System é uma ferramenta que auxilia nos processos de gestão dentro das instalações da empresa e facilita a tomada de decisões quanto ao melhor aproveitamento dos meios de transporte e dos recursos, com base nos procedimentos e restrições existentes. “Oferecendo a possibilidade de consolidar dados detalhados sobre os veículos (parâmetros,

tempos, peso etc.), o Qguar YMS permite tomar decisões mais precisas dentro das áreas de manobra, componente muito importante em toda a cadeia logística. Além disso, o sistema administra o tráfego de pedestres, com vários perfis, e garante a rastreabilidade dos produtos dentro das instalações da empresa”, explica Renato Matavelli, diretor de R&D da empresa. Já o Qguar TMS é um módulo que auxilia no planejamento, monitoramento e contabilização das atividades relacionadas com o transporte em qualquer tipo de estrutura de distribuição. É uma ferramenta dedicada a empresas que, em algum ponto, se ocupam com a gestão de transporte de cargas. Além destes, a empresa lançou, recentemente, o Sonda Gallery, uma solução contábil/fiscal com funcionalidades que auxiliam os processos de cumprimento de obrigações tributárias. O produto foi elaborado para possibilitar o acesso a partir de dispositivos móveis com interações intuitivas a qualquer hora, de qualquer lugar. “Com a necessidade

cada vez maior das empresas implementarem processos de gestão integrados, consolidados, confiáveis, maleáveis (parametrizáveis) e que atendam aos diferentes níveis de gestão – operacional, estratégico e tático –, faz-se necessário focar grande parte dos nossos investimentos em tecnologias que permitam complementar o escopo de nossas ofertas, a fim de atender a estas demandas. Por outro lado, as plataformas móveis também compõem esta tendência, pois permitem o acesso às informações em tempo real. Da mesma forma que as soluções sistêmicas necessitam adequar-se tecnologicamente, também se faz necessário elevar o nível de acessibilidade e intuitividade no seu uso, possibilitando aos usuários ter percepções práticas, como a utilidade, facilidade de utilização e eficácia do sistema (user experience). Esta tendência necessita ser constantemente avaliada devido à evolução das circunstâncias envolvidas e inovações em sua forma mais ampla de análise”, finaliza Matavelli.

NOVUS

Excelência no monitoramento de Temperatura e Umidade



A NOVUS fornece uma solução completa em controle e monitoramento da temperatura e umidade em centros de distribuição de produtos farmacêuticos ou alimentícios. As soluções NOVUS podem ser desenvolvidas, instaladas e validadas segundo os requisitos técnicos das principais normas, como a FDA 21 CFR Parte 11.

Ideal para
Centros de
Distribuição

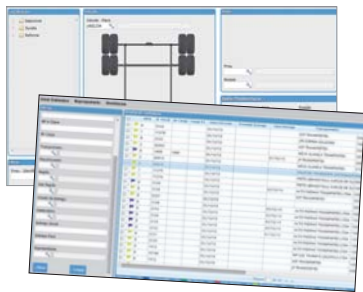
RHT-Air
Transmissor de
Temperatura e Umidade



NOVUS
CLOUD

Acesse os
dados a
qualquer hora
e de qualquer
lugar

Sialog foca em soluções para frotas, fretes e carga



A Sialog (Fone: 14 3604.2200), com um portfólio de soluções voltadas para a gestão do transporte e logística, focou na frota e no frete as suas mais recentes inovações. A ferramenta Sialog Frota, por exemplo, é um sistema para controle da frota e de seus custos, 100% online, que busca atender transportadoras, frotistas, empreiteiras e setor público, entre outros setores. Entre os controles possíveis com a tecnologia estão o de abastecimento, e também há diversas integrações com sistemas automatizados de abastecimento. O controle do pneu também é feito, ao rastrear a posição e o histórico de cada pneu, enquanto o plano de manutenção da tecnologia permite a gestão preventiva, preditiva e corretiva, avaliando o prazo de garantia de cada peça. No rastreamento e telemetria, equipamentos de rastreamento integrados à solução permitem que empresas prestadoras de serviços saibam a localização exata de todos os veículos, identifiquem em que ocorrência ou serviço o recurso está alocado e seu tráfego para medir disponibilidade e ociosidade da frota, além de outros dados. Já a Sialog Frete, software TMS, auxilia a planejar, contratar, auditar, monitorar e avaliar as atividades do transporte, melhorando a gestão e o compliance operacional e fiscal entre o embarcador e o transportador. Segundo Moises Manfredini, coordenador de marketing da empresa, a tecnologia sugere o melhor transportador para o negócio, baseado nos parâmetros de região

de atendimento, prazo de entrega, análise de ocorrências e valores ou outras regras parametrizadas; faz a auditoria operacional automática dos CT-es do transportador, gerando bloqueios em caso de divergência ou liberação conforme a negociação; e auxilia na emissão do CT-e do transportador, com as informações já acordadas em tabelas de frete, permitindo receber o DACTE para impressão e liberação de qualquer ponto com acesso à internet. “Além das soluções web no modelo SaaS, outra tendência envolve os dados de rastreamento e telemetria incorporarem a gestão de frota. Dados como o modo de condução do veículo, bloqueios e liberação passam a se tornar parte da gestão. O lançamento de dados do hodômetro do veículo, por exemplo, passa a ser exibido em tempo real para realização de apontamentos de custos e despesas”, afirma Manfredini sobre as tendências em novas tecnologias. “Os usuários, em um mercado tão competitivo e com margens tão apertadas, buscam cada vez mais por soluções que possibilitem um nível maior de gestão e automação dos processos em menor tempo possível. Querem, também, sistemas que permitam maior agilidade na logística da informação e com maior inteligência embarcada, com cada vez menos tempo para se tomar decisões. Estas decisões têm que ser muito bem fundamentadas em dados seguros extraídos destes sistemas – retrabalhos e conferências são sinônimos de prejuízos”, continua, sobre as tendências em novos usuários. A companhia também atua com o Sialog Cargo, um sistema TMS que gerencia todos os processos administrativos, operacionais e fiscais de empresas do segmento de transporte de cargas. Já com o Sialog Emissor é gerado e transmitido o CT-e para a SEFAZ de forma automática, apenas configurando os parâmetros de negociação do frete, diminuindo o tempo gasto na expedição e aumentando a segurança das informações geradas ao Fisco com a utilização de processos de auditoria fiscal incorporados ao

processo. “Recentemente a Sialog investiu em novas e modernas instalações, adquiriu servidores e equipamentos de última geração e com estes investimentos próprios conseguimos quadruplicar nossa capacidade produtiva com aumento da equipe de desenvolvimento, o que possibilitou a migração de nossas ferramentas para web e acompanhar as tendências do mercado”, finaliza Manfredini.

OpenTech investe em equipe de desenvolvimento de softwares

A OpenTech (Fone: 47 2101.6122) deve concluir o ano com a ampliação de 20% no quadro de funcionários na área de desenvolvimento de softwares. Além disso, investe cerca de 15% do faturamento em Pesquisa e Desenvolvimento de Softwares. Apenas em 2014, foi dedicado mais de R\$ 1 milhão na ampliação do sistema de segurança e armazenamento de dados. “Agora, contamos com um datacenter espelhado, com dois sites atuando de forma redundante e online, o que representa uma inovação entre as empresas do segmento de soluções de logística e gerenciamento de risco no país”, afirma Marcio Willwock, gerente de ofertas & marketing da empresa. Mais uma iniciativa adotada no ano passado e reforçada em 2015 foi a ampliação dos canais de vendas. A companhia está em busca de novos canais (representantes comerciais) especializados no setor de logística e tecnologia para aumentar a sua representação nos principais mercados do Brasil. “Outra estratégia para acelerar o crescimento é a possibilidade de novas aquisições, com prospecções principalmente no setor de softwares. Como parte desta estratégia de crescimento e conquista de novos mercados, a OpenTech já analisa novas aquisições de empresas com sede fora de Santa Catarina”, continua Willwock. A tendência para os novos usuários de softwares, segundo o profissional, é que as empresas transportadoras adquiram uma nova forma de utilizar os softwares, quase sempre na nuvem (Cloud Computing), logo no modelo SaaS (Software as a Service), deman-

das que a companhia se diz adequada para atender. Entre os lançamentos em destaque da companhia estão OpenCT-e, solução web que permite ao embarcador realizar a emissão em massa de CT-e, validado com a Secretaria da Fazenda, e ao transportador gerir os documentos para ele emitidos. Com ele, o embarcador recebe informações via layout XML e faz o processamento de CT-e e a gestão de CT-es emitidos. Já o transportador pode realizar a consulta de CT-e gerado pelo embarcador, a impressão ou reimpressão dos documentos, a digitação manual de documentos CT-e, a digitação de carta de correção e a validação dos documentos digitados manualmente com o SEFAZ. Uma versão do OpenTrucker, em que o software está na nuvem, também é novidade. A solução ERP e TMS auxilia as transportadoras no controle total dos negócios, proporcionando a geração automática de CT-e e de faturas, em apenas três segundos cada. Também ge-

rencia a operação completa do transporte, emitindo informações sobre a manutenção da frota, estoque e outros. Também está disponível o licenciamento de uso do software que antes era usado apenas pela central de rastreamento da empresa, o OpenGR Rastrear. O produto é um sistema de controle e gestão de alertas para rastreamento e monitoramento da frota de veículos, com integração com as principais tecnologias de rastreamento do país. Ainda faz parte da linha de sistemas oferecidos pela empresa o OpenTMS, TMS para embarcadores integrado às transportadoras, ERP Corporativo, Secretaria da Fazenda, administradoras de pagamento eletrônico, sistemas de roteirização e registros de entrega. Apresenta os seguintes diferenciais, segundo a empresa: integra emissor de CT-e, NF-e e NFS-e, bem como um Web EDI com as transportadoras, todas estas tecnologias são nativas; simulação logística; Web EDI; e gestão de não

conformidades. Por sua vez, o OpenWMS é indicado para Operadores Logísticos, no gerenciamento de armazéns, e apresenta os seguintes diferenciais: integração com clientes; picking eletrônico; conferência de expedição; e inventário eletrônico, entre outros. O OpenFrota é usado na gestão informatizada de custos operacionais da frota para aumentar os resultados. Concentra controle de abastecimento, gestão de pneus, troca de óleo e revisões periódicas e tem, como diferenciais, os seguintes: gerenciamento da manutenção dos veículos; e sistema automatizado de envio de informações. O OpenSIL é um sistema que possibilita a automação e o controle dos processos logísticos com informações detalhadas da jornada, permitindo ao cliente o acesso a informações precisas e atualizadas em tempo real. Consolida dados essenciais sobre a viagem, com rastreamento e localização do veículo, tempo percorrido (de direção e de parada),

A SOLUÇÃO PARA SUA MOVIMENTAÇÃO LOGÍSTICA



Capacidade de carga 1600 kg e elevação de até 5.466 mm



Capacidade de carga a partir de 1800 kg e elevação a partir de 4.000 mm



Capacidade de carga 2000 kg e elevação de até 11.975 mm

MOVIOLOG

**LOCAÇÃO, MANUTENÇÃO, COMPRA
E VENDA DE EMPILHADEIRAS**



velocidade e desvio de rotas, destinos, possíveis atrasos, situação do veículo (vazio, carregado ou em manutenção), acompanhamento da jornada dos motoristas e até controle de temperatura da carga. O OpenJornada é uma ferramenta que suporta todos os indicadores exigidos para a viagem do motorista, desde o gerenciamento de risco até o rastreamento do veículo. Segundo a empresa, garante o gerenciamento dos alertas e permite ações mais efetivas ao cumprimento da legislação, além de atuar na prevenção de acidentes e no gerenciamento de riscos para motoristas e cargas. O OpenMobile é um recurso disponível para smartphones e tablets com sistema Android que permite aos clientes o controle de viagens e da portaria da empresa em tempo real, usando o SIL e o Trucker como aplicativos de rastreamento para dispositivos móveis. Os diferenciais incluem: gestão de demandas; planejamento de viagens; e execução de processos. Recentemente, a Starlog Inteligência Embarcada decidiu adotar soluções desenvolvidas pela OpenTech para agilizar seus processos, aumentar a produtividade e reduzir os custos. A empresa utiliza o OpenTrucker Advanced e o OpenSIL, buscando incrementar os negócios.

GKO lança várias novidades em sua linha de produtos

A GKO Informática (Fone: 21 2533.3503) oferece vários produtos para o segmento de logística. Como o GKO Frete, usado para suprir demandas na auditoria dos fretes contratados, melhorar o acompanhamento do processo de entrega ou seus procedimentos contábeis e fiscais relacionados aos fretes contratados. "Em constante evolução, o GKO Frete traz uma série de funcionalidades, como a gestão a partir dos pedidos de venda com planejamento de embarques, inclusão de anexos aos documentos armazenados (imagem do comprovante de entrega, XML do CTe, entre outros), flexibilidade nos relatórios e a validação do CTe junto ao SEFAZ. O software também se integra aos Correios, equiparando-o às outras trans-

portadoras, o que permite comparações completas para o embarcador. Ainda no âmbito da melhoria dessa interface, o sistema trata o XML da logística reversa para carga e retorno e a previsão de postagem da AR digital. Vale frisar, ainda, que o GKO Frete possui integração contábil e fiscal com qualquer ERP", diz Ricardo Gorodovits, diretor comercial da GKO Informática. Outro produto da empresa é o GKO Plus. Trata-se de três serviços totalmente em nuvem, e o cliente contrata o acesso a um ou a todos os módulos, pagando apenas pelo volume utilizado. São eles: Confirma Fácil, que possui três versões: Light, Audit e Full. Todas elas trabalham para melhorar a relação embarcador-transportadora, através da confirmação da entrega em tempo real; Ciclo do Pedido, uma ferramenta para identificar a real origem dos atrasos no atendimento ao pedido de venda e no procedimento de entrega ao destinatário; e Monitor de Entrega, voltado também para as transportadoras e que torna possível monitorar qualquer atraso ou problema, rastreando embarques por previsão de entrega, utilizando comunicação de justificativas em tempo real e gráficos analíticos. Falando dos lançamentos da empresa, Gorodovits diz que, com relação ao GKO Frete, o mais novo módulo do software é o Autocarga. Com ele, o cliente tem um simulador que visa, de forma bastante simples, gerar um picking list de separação e uma relação de todas as viagens necessárias para realização das entregas. Na área do GKO Plus, a novidade é a divisão do Confirma Fácil em três versões, que atendem, de forma mais específica, a demandas de diferentes perfis de usuários. A primeira é a Light, que cria um ambiente B2B sem a necessidade de validade jurídica, porém com um canal de comunicação de visibilidade e controle das entregas com o cliente final (visão do que foi embarcado por notificação e painel web). Outra versão é a Audit, que permite que o entregador seja auditado na hora e local da entrega. Esta versão oferece ao entregador um aplicativo que obtém a geolocalização

digitalização da nota, além de data e hora da entrega para que a informação seja validada, e é ideal quando o cliente final é granularizado e mutável, permitindo auditar as entregas sem a necessidade de intervenção do mesmo. A terceira versão é a Full, que contempla integração com o governo através do SEFAZ, utilizando a Manifestação do Destinatário para obter validade jurídica no processo de confirmação de entrega. É a solução mais completa, com toda a facilidade das demais e camada de segurança de assinatura digital no governo. O diretor comercial da GKO Informática também fala sobre as tendências em seu segmento em termos de novas tecnologias. "Vemos uma tendência de um mercado cada vez mais complexo, com mais canais de distribuição, malha logística com forte utilização de hubs, transporte multimodal, logística reversa, entre outras novas demandas. Este movimento, aliado a uma pressão crescente sobre prazo e preços por parte dos embarcadores, nos leva a crer em uma busca incessante por um controle da gestão logística cada vez mais sofisticado para reduzir custos frente a um momento econômico difícil. Olhando o cenário desenhado acima, acreditamos em uma boa atratividade dos sistemas de gestão de fretes no mercado, especialmente aqueles que buscam administrar o maior número de variáveis possíveis dos processos operacionais e de gestão das empresas. Paralelamente, há movimentos por serviços em nuvem, porém, a cultura das empresas sediadas no Brasil ainda preserva a instalação local de sistemas. A GKO está atenta a essa abertura de mercado, sem deixar de lado as necessidades dos clientes mais 'tradicionais'."



Benner disponibiliza solução de logística e Supply Chain

A solução Benner Logística e Supply Chain é voltada para transportadoras e Operadores Logísticos que atende desde a operação do transporte e armazenagem até gestão financeira/contábil e toda a cadeia fiscal. Como explica Carlos Maffei, diretor comercial e de relacionamento da Benner (Fone: 11 2109.8500), a solução compreende o TMS Benner e o WMS Benner. O primeiro atende os segmentos de carga fracionada, fechada e mista. Trata-se de um sistema integrado de transporte com aderência total às regulamentações do segmento e às exigências do Governo Eletrônico, tendo como principal finalidade gerir o processo operacional de uma transportadora, suas coletas, transferências, entregas e todas as viagens, incluindo, também, a gestão de mercadorias transportadas e o faturamento dos serviços realizados. Também é função da solução controlar os riscos envolvidos no negócio de transportes e gerir o grande volume de documentação envolvido no processo operacional. Já a solução de WMS Benner permite a integração da gestão física com a fiscal. Faz parte

ainda da solução um portal destinado ao uso da Al-fândega/Receita Federal para as operações que são de importação/exportação. Outro diferencial da solução é a condição de definir regras de operações para volumes consolidados até a menor unidade fracionada – de um contêiner até o item individualizado, controlando validades, lotes, números de série entre outros. Para as operações que envolvem mercadorias controladas pelo SIF, possui um módulo específico para emissão dos certificados e controle de estoque por codificações específicas da inspeção federal. O diretor comercial e de relacionamento relata, ainda, que a solução pode trabalhar integrada ao Benner TMS, no caso de Operadores Logísticos, ou de forma independente integrada a outros sistemas de TMS/ERP. Maffei também lembra que, em 2015, a principal novidade da empresa é a liberação de uso mobile para coletas e entregas. "A solução, que se encontra em fase de homologação antes de ser liberada para o mercado, permitirá, além do rastreamento dos veículos, que motoristas e colaboradores apontem coletas e ocorrências, recebam novos destinos e informem a situação da carga. Outra no-

vidade é a automação do pagamento de fretes, que estamos levando ao mercado por meio de parcerias", argumenta o diretor comercial e de relacionamento. Os principais clientes da empresa são a Patrus Transportes, Coopercarga, Conlog e Dalçoquio. Sobre as tendências, o diretor comercial e de relacionamento lembra que há vários anos seguidos, o segmento brasileiro de logística vem apresentando um crescimento acima do PIB. Apesar disso, existe uma enorme carência em tecnologia e produtividade. A Benner, como parte integrante desta cadeia, entende que soluções baseadas em mobilidade, em cloud computing, produtos com inteligência embarcada que criam cenários de decisão/automação e soluções que automatizem os processos de forma mais abrangente são as principais prioridades em termos de tecnologia. "As empresas estão procurando soluções (workflow, mobilidade, uso de coletores e dispositivos eletrônicos), processos inteligentes que permitam aumentar a produtividade da operação e melhorar a visão da gestão financeira, buscando, principalmente, ganhos de performance e redução de custos."

Especial EMPILHADEIRAS

- Quem fabrica e o que fabrica
- Quem Importa e o que importa
- Tabelas
- Análises

Tudo que o leitor precisa saber sobre empilhadeiras estará nas páginas da *Logweb Especial de Dezembro*.


**Quer vender sua empilhadeira?
Então reserve já o seu espaço!**



ActiveCorp foi a ganhadora do prêmio Destaque Empresarial 2015

A ActiveCorp (Fone: 11 2229.0810) é especialista em desenvolvimento de softwares para logística e transportes, atendendo as necessidades de otimização de processos e redução de custos para embarcadores, transportadores e destinatários. E foi a vencedora do prêmio Destaque Empresarial 2015, “pelo seu desempenho, seriedade, a maneira como conduz os negócios e suas ações sociais”, comemora Jefferson Cescon, sócio/diretor comercial da ActiveCorp. A empresa oferece o site Frete Brasil, um portal exclusivo que integra embarcadores, transportadores e destinatários através das informações sobre entrega de mercadorias, formando uma grande rede. O objetivo é reduzir custos, controlar entregas e gerenciar as informações logísticas. Cescon também comenta que, em 2015, foi lançada a versão 2.0 do site Frete Brasil, que foi totalmente remodelado para facilitar consultas sobre as entregas, conferência e aprovação de frete, diminuindo o tempo e dinheiro usado no controle de entregas. Foram incluídos indicadores para medir a performance de entrega do transportador, peso e valor transportado das mais variadas formas e ocorrências de entrega, entre outros. O sócio/diretor comercial aponta, ainda, como produto da empresa o ActiveTrans, um TMS completo para o transportador, desde o iniciante até grandes empresas – através dele é possível automatizar e organizar todas as rotinas, eliminando custos desnecessários e agilizando a operação. “Na última versão disponibilizamos um poderoso controle orçamentário com o objetivo de oferecer ferramentas mais eficientes para gerenciar as finanças da transportadora, que, em conjunto com o contas a receber, contas a pagar e tesouraria, completa a solução financeira”, comenta Cescon. O sócio/diretor comercial também aponta outro softwa-

re desenvolvido pela empresa, o Active Logística, um WMS compacto para controlar estoque de terceiros, alocação de mercadoria no armazém, gerenciamento de pedidos, separação de mercadoria, elaboração de kits e emissão de NF-e, entre outros. O estoque fica disponível na Web para o cliente gerenciar, incluir e consultar pedido e emitir relatórios. Sobre os lançamentos, o sócio/diretor comercial diz que o ActiveTrans inovou em 2015 quando implementou o controle de volumes através de software mobile e leitores de código de barras. O novo processo permite a conferência de todos os volumes embarcados através de aplicativos, evitando falta de volumes ou carregamentos indevidos. Este novo processo agiliza a criação de manifestos, evita retrabalho e promove maior segurança, eliminando erros de carregamento. Já falando sobre os principais mercados atendidos pela empresa, o executivo lembra que o site Frete Brasil é utilizado por vários setores da economia, como autopeças, vestuário, materiais elétricos e cosméticos, entre outros. “O público alvo são embarcadores, indústrias e distribuidores que contratam transportadores e embarcam acima de 1000 NF’s por mês.” Por sua vez, o TMS ActiveTrans atende com suas várias versões as empresas transportadoras de cargas de pequeno, médio e grande portes. E o WMS Active Logística atende empresas de logística de pequeno e médio porte e funciona integrado com o TMS. O Active Mobile é flexível e atende tanto embarcadores quanto transportadores, facilitando o controle da entrega independente da atividade da empresa. Sobre as tendências, Cescon diz que as empresas investem muito em P&D (pesquisa e desenvolvimento), na qualidade de produto, no processo de produção, branding (marca), softwares ERP para garantir que estão com o melhor produto para o seu público alvo, mantendo tudo controlado em seu ambiente interno e, a partir

da saída da mercadoria para entrega, praticamente não existe mais controle e pode-se perder todo investimento. “Este cenário explica a tendência de se integrar os controles dos embarcadores com os transportadores através da internet, garantindo o controle da qualidade do produto até a porta do cliente, passando por todas as etapas da entrega. O grande desafio é integrar soluções tão distintas como os grandes ERP’s dos embarcadores e a grande variedade de TMS dos transportadores, alinhando-se aos novos aplicativos para celulares de forma rápida, precisa e barata. Este desafio só pode ser superado através da inovação tecnológica e quebra de paradigmas”, diz. E continua: “a tendência para o mercado de softwares para transporte, tanto para embarcadores como para transportadores, é a utilização de softwares em ambiente SaaS com grande flexibilidade de integração, ou seja, transportadores e embarcadores devem ter softwares que se integram e se complementam com o objetivo único de resguardar a qualidade do produto, entregando a mercadoria de forma rápida e segura”. Sobre as tendências em termos de novos usuários dos softwares de gestão, o sócio/diretor comercial da ActiveCorp informa que o avanço contínuo do mercado no sentido do interior dos estados está mobilizando as empresas a revisar o fluxo de entregas e, consequentemente, criar Centros de Distribuição ou terceirizar a distribuição cada vez mais rápido com estruturas enxutas e distribuídas, gerando a necessidade de softwares simples, rápidos de se implantar e com treinamento em EAD (Ensino a distância). “Objetivando minimizar o esforço do usuário, os softwares de gestão devem ser muito intuitivos e com uma extensa base de conhecimentos. Os usuários dos softwares de gestão estão cada vez mais ambientados com a tecnologia, exigindo ferramentas gerenciais sofisticadas e que minimizam o trabalho operacional”, completa. 



FENATTRAN

20º SALÃO INTERNACIONAL DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGA



A ROTA DIRETA PARA OS SEUS NEGÓCIOS

De 09 a 13 de novembro de 2015
Anhembi • São Paulo • SP
Horário: 13h às 21h

O MAIOR EVENTO DE TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGA
da América Latina abre as portas para você tornar a sua distribuição mais eficaz e segura.

SETORES PARTICIPANTES

-  Caminhões e Veículos Comerciais
-  Implementos Rodoviários e Equipamentos
-  Gestão de Frotas e Rastreamento
-  Autopeças, Motores e Pneus
-  Combustíveis, Derivados e Componentes
-  Bancos, Financeiras e Seguradoras
-  Entidades e Serviços

**VENHA DESCOBRIR,
COMPARAR E
EXPERIMENTAR** o que há
de mais moderno no setor.

**FAÇA JÁ O SEU
CRÉDENCIAMENTO EM**
www.fenattran.com.br

Curta nossa página
no Facebook:

 / Fenattran



PATROCÍNIO OURO:



PATROCÍNIO BRONZE:



INICIATIVA:



PATROCÍNIO INSTITUCIONAL:



APOIO INSTITUCIONAL:



APOIO FENATTRAN SUSTENTÁVEL:



LOCAL:



DA ÁEREA OFICIAL:



ORGANIZAÇÃO E PROMOÇÃO:





Active Corp	8
Alveotech.....	16
Bresco	29
Cargomax	32
Fenatran.....	41
Fronius	33
GKO	27
GLP	2º capa
Golgi.....	19 e 21
Gollog.....	4º capa
Grupo Farrapos	9
IB Software	15
IBL	23
Lintec	25
Logweb.....	39 e 3º capa
Minuano.....	11
Movilog.....	37
Nordeste Log.....	13
Novus.....	35
OpenTech	17
Penske	7
Retrak	31
Sologi.....	28

Continental Pneus

A fábrica da Continental Pneus em Camaçari, na Bahia, está sob novo comando. Sérgio Rocha acaba de assumir o cargo de diretor-superintendente da planta no lugar de David Johnson, que deixa o posto exercido ao longo do último ano para se aposentar após 35 anos trabalhando em empresas do Grupo Continental. Formado em Engenharia Elétrica e com mestrado em Engenharia de Produção, Rocha respondia pela gerência de produção da unidade, tendo participado do primeiro projeto de pneus da Continental no Brasil em 2005. O executivo também atuou na ContiTech, divisão do Grupo Continental que atua no fornecimento de uma ampla gama de produtos técnicos de borracha e é especialista em tecnologia de plásticos. Com 15 anos de experiência em companhias do Grupo Continental, Rocha é o primeiro brasileiro a ocupar o cargo de diretor-superintendente desde a inauguração da planta, em 2006.

Cummins South America

Armando Rodriguez Borda é o novo diretor de Supply Chain da Cummins South America. Ele se reporta diretamente ao presidente da companhia no continente, Luis Afonso Pasquotto, e também em consonância com a vice-presidente global de Supply Chain e Manufatura, Lisa Yoder. Antes, Borda liderava a área de logística da unidade de geradores baseado em Minneapolis, no estado de Minnesota, nos Estados Unidos, sendo responsável pelo armazenamento, transporte e operações logísticas, além da gestão de pedidos de clientes de todos os segmentos da unidade. Borda é formado em Engenharia Industrial pelo Monterrey Technical Institute, no México, e tem MBA pela Universidade de Indiana.

CEVA Logistics

A CEVA Logistics anunciou a contratação de três novos executivos para ocupar posições estratégicas de negócios. Telma Dantas é a nova gerente regional de Tender Management para América do Sul. Ela é graduada em Administração de Empresas com Ênfase em Comércio Exterior pelo Mackenzie e será responsável por gerenciar cotações (RFIs e RFQs) regionais, provendo informações pertinentes, competitivas e adequadas para a composição do preço para os diversos serviços de Freight Management que a CEVA oferece. Marcio Pires é o mais novo diretor de operações aéreas para América do Sul. Ele é graduado em Relações Públicas pela Fundação Casper Líbero e será responsável por conduzir a melhoria contínua das operações aéreas na região. O profissional David Cunha segue à frente da direção do Produto Aéreo agora para a região da América do Sul. Por fim, Emiliano Marthos é o novo gerente da Filial Freight Management São Paulo. Marthos é graduado em Administração de Empresas com foco em Comércio Exterior pelo IMES e possui MBA em Logística Empresarial pela FGV. Na CEVA, será responsável por gerenciar, controlar e monitorar o desempenho da filial, definindo planos estratégicos para acompanhar o crescimento da empresa e do negócio.

Pacer Logística

Flávio Silva é o novo gerente comercial da Pacer Logística. Ele é formado em Administração de Empresas pela Fundação Getúlio Vargas (FGV-SP), com MBA em Marketing pela mesma instituição e extensão pela Universidade da Califórnia (UCI). Em sua carreira, realizou projetos de estruturação comercial e atendimento ao cliente em empresas como Xerox, TNT, Aliança Francesa, Jamef Transportes, Transportadora Americana e Patrus Transportes.

Zatix

Michel Levy é o novo presidente da Zatix, empresa de telemática que comercializa os produtos e serviços das marcas Omnalink, Linker e Graber Rastreamento. Ele assume o lugar de Clíneu Nunes, que continua na Zatix como membro do Conselho de Administração e acionista da empresa. Levy é formado em engenharia pela Universidade de São Paulo, com especialização em administração e gestão de negócios pela Universidade de Stanford e pela Fundação Dom Cabral. Já foi diretor superintendente do Grupo Saraiva, presidente da Microsoft no Brasil e vice-presidente da TIM Brasil.

Faça o download
do nosso appFaça o download
do nosso app

Especialista indica medidas que podem **melhorar a rentabilidade** das transportadoras

Os desafios de rentabilizar as transportadoras não são desconhecidos para Fábio Hernandes. Com mais de 20 anos de atuação à frente de empresas de logística e transporte, o profissional teve que tomar inúmeras decisões em prol da saúde financeira e logística das companhias onde trabalhou. Não à toa, se uniu com o sócio Fernando Silva para criar a Reduz Log (Fone: 11 4965.8894), uma consultoria especializada na redução de custos logísticos para auxiliar o setor neste sentido.

Mas por que é tão difícil para transportadoras reduzir seus custos logísticos? “As transportadoras, em geral, são empresas muito enxutas, com os seus departamentos todos voltados para a operação, ou seja, para o andamento operacional do negócio. Essa característica é praticamente uma imposição do mercado predatório atual, que não remunera o serviço de transporte da maneira adequada. Com isso, na infraestrutura das empresas de transporte não existem pessoas e o tempo suficiente para identificar os custos para poder reduzi-los”, explica Hernandes. “Outra dificuldade é a complexidade que monta os custos de transportes, que são gerados por um conjunto de atividades altamente complexas. Por exemplo: para ser entregue uma única carga de 100 quilos, que saia de São Paulo para Recife, passa-se por pelo menos três caminhões, três motoristas, dois armazéns, sendo manejada por dezenas de pessoas. Como medir o custo de todo esse processo?”, devolve a pergunta.

No atual cenário econômico nacional, reduzir custos e se profissionalizar são importantes. Isto, pois, com a sub-remuneração do setor e a concorrência cada vez

maior do mercado, e especialmente em tempos de crise, quando os clientes reduzem embarques e centenas de empresas notam seus faturamentos caírem drasticamente, segundo Hernandes, apenas as empresas mais organizadas e enxutas têm fôlego para operar com as margens disponíveis no mercado.


E se sobreviver num mercado tão austero como o atual exige mudanças, o especialista indica três passos que podem aumentar o faturamento líquido destas companhias em até 10%.

Segmentar a atuação é um deles. O posicionamento da companhia no mercado é necessário, e para isso é preciso analisar qual a vocação da empresa, indo atrás apenas de clientes que se encaixem no perfil. Essa atitude deve ser tomada mesmo que signifique focar em parceiros que rendam um faturamento menor. “Há casos de clientes que geram um faturamento alto, mas por demandarem fora de sua especialidade, acabam dando prejuízo”, explica Hernandes.

O departamento comercial pode ser uma grande fonte de consumo de recursos em excesso. É importante manter uma equipe de vendas mais eficiente, capaz de prospectar novos parceiros comerciais. Segundo Hernandes, é muito comum as empresas terem apenas dois ou três grandes clientes que ‘pagam as contas’. Mas, quando um se desliga da empresa, a lacuna demora a ser preenchida. Com uma equipe comercial mais adequada, esta situação pode ser evitada. Considerar associar rendimentos e bonificações ao desempenho de vendas pode trazer maior qualidade para a equipe.

No setor de logística é muito comum encontrar empresas que não sabem exatamente de onde os seus custos estão vindo. E para o especialista, o empreendedor deve avaliar em detalhes tudo o que sai de caixa, inclusive as obrigações salariais até as diversas etapas envolvidas no transporte das cargas, como descolamento entre os diversos pontos de consolidação e distribuição. “Há diversos gastos que os empresários não mensuram ao trabalhar com logística. Não tem como reduzir o que não é medido”, ressalta Hernandes.

A contratação de ajuda especializada para a diminuição de custos é uma saída interessante para as companhias que não conseguem se alinhar frente aos custos do negócio. No caso da Reduz Log, por exemplo, o modelo de consultoria inclui a orientação para os empresários e o acompanhamento na tomada das decisões estratégicas da empresa. Além disso, oferece um modelo de conselho de gestão de transportadores – uma espécie de mesa de diretores externa, que se reúne todos os meses para ajudar a traçar metas e planos de ação com os clientes.

“Por meio de análise e pesquisa de mercado, metodologia científica e aplicação de mais de 20 anos de experiência no segmento, construímos para os nossos clientes um cenário real e imparcial da sua empresa, abrindo espaço para tomada de decisões precisas e assertivas, que podem ser o divisor de águas entre o grande sucesso ou o fracasso do negócio”, finaliza Hernandes. 



John Deere expande Centro de Distribuição de Peças



Como parte da consolidação dos investimentos no Brasil e para atender às necessidades de seus clientes, a John Deere (Fone: 19 3202.5700) inaugurou, em outubro último, a expansão do Centro de Distribuição de Peças para a América do Sul, em Campinas, SP. Com esse investimento, o CD de peças praticamente dobrou de tamanho: passou de 40.000 m² para 74.500 m². Com a expansão, o espaço ganhou uma novidade: um Centro de Treinamento destinado à capacitação de concessionários, distribuidores, funcionários e clientes. Os investimentos fazem parte de um plano de médio e longo prazo da John Deere no Brasil, com valores que ultrapassaram US\$ 200 milhões nos últimos cinco anos, em todas as divisões em que a companhia atua. Inaugurado em 2008, o CDP está localizado em uma região estratégica, com facilidade de acesso aos modais rodoviário e ferroviário, aos aeroportos de Viracopos e Guarulhos e aos portos como o de Santos. Além disso, está próximo do Escritório Regional da John Deere, em Indaiatuba, SP. Por sua vez, focado no ensino e aprendizagem, o Centro de Treinamento da John Deere é um espaço preparado para capacitar os participantes a conhecer a fundo as novas fronteiras tecnológicas disponibilizadas pela empresa. Com capacidade para até 64 pessoas, o local possui área de escritório, sete salas de aula, sala de reunião, salas voltadas aos treinamentos à distância, sete oficinas, além de oficinas e painéis de ferramentas e máquinas da companhia. A expansão contou com participação da Bresco Investimentos.

Stival Alimentos constrói centro de logística no Paraná

Com forte presença de suas marcas nos mercados da região Sul, Sudeste e Centro-Oeste, a Stival Alimentos (Fone: 41 2106.2466), indústria especializada no beneficiamento e produção de alimentos, construiu um centro de distribuição com área de 5.300 m². O local é responsável pela estocagem e distribuição de mais de 22 milhões de quilos de produtos industrializados no acumulado dos últimos 12 meses. Os produtos finais são transportados em frota própria até o centro de logística – distante apenas 3 km da indústria –, onde permanecem estocados em condições ideais para depois seguirem para clientes varejistas e supermercadistas. No triênio 2013/2015 foram investidos pela empresa mais de 15 milhões de reais entre modernização das marcas, construção da central de abastecimento, lançamento de 20 produtos ao ano e a duplicação do mercado via distribuidores. A expectativa é chegar ao final de 2015 com faturamento de R\$ 135 milhões, valor 15% superior ao ano anterior.

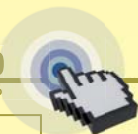
TNT inaugura unidade Rio Verde

Transportadora de cargas expressas, a TNT (Fone: 11 3622.3100) acaba de inaugurar a unidade Rio Verde, em Goiás. Com o novo terminal espera-se um aumento de até 40% da movimentação das cargas na região até o final de 2015. A alta capilaridade regional também permite atender aos quatro segmentos-foco de atuação da companhia - automotivo, lifestyle, healthcare e hightech - no transporte rodoviário e aéreo, nacional e internacional. "As operações do novo terminal terão importante impacto na performance regional, que já alcançou 98%, e está dentro do previsto em nosso plano estratégico", declara Adriano Marra, gerente regional da TNT. Os serviços realizados em Rio Verde trarão mais agilidade aos clientes da TNT, que poderão receber suas encomendas até um dia antes do que atualmente recebem. O motivo é que a encomenda não precisa passar pela unidade de Goiânia para a expedição.

TCP Log inaugura base intermodal na região metropolitana de Curitiba

A TCP Log (Fone: 41 3420.3300) – subsidiária logística da TCP, empresa que administra o Terminal de Contêineres de Paranaguá – inaugurou um novo armazém em São José dos Pinhais, região metropolitana de Curitiba. Com 28.800 m³, o novo armazém integra o plano de ampliação e modernização da TCP com bases intermodais no interior do Paraná. Com capacidade para 21.600 paletes (cada unidade tem 1m x 1m) e padrão linha azul, o armazém tem localização estratégica e fácil acesso às rodovias que atendem o litoral e interior do Paraná e Santa Catarina e à BR-116, que liga Curitiba ao Estado de São Paulo. A intenção é que, assim como nas outras bases intermodais no interior do Paraná, a base de Curitiba ofereça serviços integrados de logística com armazenagem, estrutura para carregamento e descarregamento de contêineres, pátio para contêineres e transporte até o Porto de Paranaguá. Com 1.000 m² de pátio, a base de Curitiba trabalha, principalmente, com armazenagem cross-docking de cargas secas e de alto valor agregado.





TQUIM Transportes inaugura Centro de Distribuição e se torna Operador Logístico

Há 35 anos no mercado, com atuação no setor de transporte de produtos químicos, a granel e embalados, perigosos e não perigosos, a TQUIM Transportes (Fone: 11 4392.2954) ampliou o portfólio de serviços aos seus clientes com o início de operação de armazenagem de produtos embalados e gestão de estoques. Com investimento de R\$ 4 milhões, a companhia inaugurou um Centro de Distribuição com 11,5 mil metros quadrados de área e capacidade de 12.000 posições-paletes, localizado em uma região estratégica de São Bernardo do Campo, SP, próximo do Rodoanel e dos portos da baixada santista. O novo CD faz parte da proposta da TQUIM de integrar transporte e armazenagem, transformando-se num Operador Logístico completo. “Muitos armazéns utilizam terceiros no seu transporte. Nossa estratégia foi justamente atuar na

integração da operação. Como uma transportadora tradicional, decidimos levar aos nossos clientes e ao mercado a facilidade de armazenagem dos produtos que transportamos, proporcionando às empresas produtividade, redução do transit time e no custo da cadeia de Supply Chain”, comenta Walter Almeida, diretor superintendente da TQUIM. A proposta é promover um serviço completo, que inclui o full outsourcing da gestão do controle de estoque e faturamento das empresas. Na prática, a TQUIM comandará, através do acesso remoto aos softwares de gestão ERP, utilizados pelos seus clientes, todo o processo de documentação para o embarque, o que envolve a emissão das notas fiscais e dos certificados diversos que demandam essas operações, controlando, assim, a baixa de estoque no CD, a entrada de mercadorias e as valida-

des. “A tônica como Operador Logístico é cuidar de todo o trâmite de recebimento e expedição do produto que está no nosso armazém geral, que é devidamente matriculado na Junta Comercial do Estado de São Paulo”, explica Almeida. A empresa investiu na implementação da solução de WMS, da Store Automação, para garantir um processo automatizado e dinâmico em seu CD, e a flexibilidade dos seus serviços também está ligada à sua capacidade de atendimento para operações cross-docking e Milk-run. Os setores alvos da TQUIM para seu novo CD são os segmentos químico, como produtos orgânicos e inorgânicos; petroquímico, que inclui resinas termoplásticas; e minerais, assim como produtos para limpeza e conservação. Entre os clientes que já estão utilizando seu armazém geral estão as multinacionais Trínseo, IMCD Group e Blue Star.

Jamef amplia unidade Barueri e implementa novo projeto de distribuição

A Jamef triplicou a capacidade de sua unidade de Barueri, em São Paulo (Fone: 11 2121.6100). A expansão da unidade faz parte de um inovador modelo de distribuição implementado para a Capital e Grande São Paulo: todas as entregas vindas de qualquer local do Brasil para esta região serão realizadas, exclusivamente, pelo terminal de Barueri. Já as coletas serão feitas pelo terminal localizado na Capital, onde anteriormente eram realizadas às duas operações. Paulo Nogueirão, diretor comercial da empresa, explica: “conhecemos a complexidade operacional que é atender não apenas a capital paulista, como toda a Grande São Paulo, e a importância econômica que esta região representa. O objetivo com essa nova operação é aumentar a eficiência e a satisfação dos nossos clientes, por meio de prazos reduzidos nas entregas e maior flexibilidade de horários nas coletas”. Instalada em uma área total de 37.500 m², a unidade tem agora uma capacidade de movimenta-


ção três vezes maior que a anterior. O novo terminal, localizado nas proximidades da Rodovia Castelo Branco e do Rodoanel, agilizará ainda mais o processo de distribuição da carga dentro do novo modelo operacional. “Trata-se um projeto inovador dentro da nossa estrutura que, até então, compartilhava em um único veículo coletas e entregas. Com este projeto, o nosso objetivo é atender as necessidades dos nossos clientes e superar as expectativas”, conta Douglas Ricardo, gerente da unidade Barueri.

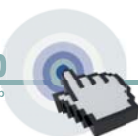
Ferroeste investe R\$ 4 milhões na compra de locomotivas e vagões

A Estrada de Ferro Paraná Oeste – Ferroeste (Fone: 41 3281.9800) investiu R\$ 4 milhões na aquisição de cinco locomotivas e 400 vagões graneleiros. Foi a maior compra de equipamentos em 30 anos de empresa. O objetivo da Ferroeste com a compra é dobrar a capacidade de transporte, além de atender a demanda da safra de verão que é escoada de Cascavel até Guarapuava, na região central do Para-

ná. A ampliação deve aumentar o faturamento da empresa em 50%. Agora serão 15 máquinas em circulação e o número de vagões vai aumentar de 60 para 460.

Pacífico Log anuncia investimento em frota, novas filiais no Nordeste e construção de nova matriz

O gerente nacional de vendas da Pacífico Log (Fone: 11 2303.4022), Tarso Lumare, anunciou que a empresa fez um grande investimento na expansão de frota. Foram recentemente incorporados 25 novos cavalos e 75 carretas. A empresa também está construindo sua nova matriz no bairro de Bonsucesso em Guarulhos, SP, que deverá estar operando no segundo semestre de 2016, triplicando a capacidade de gerenciamento de cargas. Além destes investimentos, foi anunciado, também, ainda para esse ano, o início das operações de duas novas filiais, uma no Recife, que cobrirá o Estado de Pernambuco, e outra em Fortaleza, que permitirá ampliar os serviços para o Estado do Ceará. 



Gestão, guarda e transporte de informações terceirizados viram solução para excesso de papelada corporativa

Doze mil. Está é a média de coleta e entrega diária realizada pela IS Logística (Fone: 11 3385.2750), companhia especializada no transporte B2B via mala expressa de documentos e outros materiais. O alto número é condizente com a crescente demanda de companhias que precisam manter seus documentos impressos guardados, já que, de acordo com a legislação nacional, a maioria das informações apenas é incontestável em papel.

Como explica a advogada Rita Regina Petroni, do escritório Ferreira Júnior Advogados, segundo o Artigo 223 do Código Civil, apesar de o documento digitalizado, por meio do certificado digital, ter a mesma validade de um documento em papel, não é recomendável a eliminação do original. Caso se questione a integridade e autenticidade do conteúdo do documento digitalizado, o original pode comprovar os atributos questionados.

Aliada a esta questão, a crescente agilidade com que os processos precisam ser feitos também impulsionam este tipo de transporte. “O serviço de transporte de mala expressa está em total crescimento no país devido às necessidades de agilidade muito maiores em um mundo cada vez mais globalizado”, analisa Thiago Oliveira, sócio fundador da IS Logística. “Além disso, diante da crise econômica que o país enfrenta, empresas de diversos setores têm procurado serviços mais econômicos e as que optam pela terceirização do transporte de documentos economizam até 30%

na operação”, continua.

Hoje, a companhia atende em grande parte clientes do varejo, seguradoras e companhias de tecnologia que precisam manter documentos em papel físico, que vão de contratos a nota fiscais, e transportá-los entre matriz e filiais. Somente na área de TI atende quatro grandes instituições. Com sede em São Paulo e 24 filiais divididas em todo o território nacional, a empresa atua por meio de frota própria com mais de 400 veículos leves.

“Mesmo com a crescente digitalização, a necessidade da mala expressa é cada vez maior, devido às empresas estarem se aproximando de outros mercados, ampliando seus negócios, abrindo suas filiais. O papel físico é algo que não vai acabar tão cedo, principalmente em função da legislação brasileira”, afirma Oliveira. Apenas para 2015, a estimativa de crescimento da empresa é de 35%.

Por não se tratar de uma carga visada, uma vez que os documentos só têm valor para a empresa que os detém, um dos benefícios do transporte exclusivo



Oliveira, da IS Logística: as companhias que optam pela terceirização do transporte de seus documentos economizam até 30% nesta operação



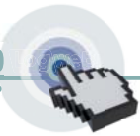
Pervelli, da P3Image-Access: a gestão documental é uma tendência irreversível e as condições para o crescimento deste serviço são favoráveis

de documentos é a segurança da operação.

O gerenciamento do conteúdo das malas expressas está sendo feito por um software de gestão recém-desenvolvido que garante que apenas o cliente saiba sobre as informações transportadas. Nele, um código de barras colocado em cada mala expressa permite que tanto empresa quanto o cliente saibam qual documento está ali. “Isso também facilita o trabalho do cliente e rende maior economia de tempo na conferência dos documentos”, comenta Oliveira.

Gestão e armazenagem de documentos

E, se por um lado, a IS Logística realiza toda a logística de transporte dos documentos, a P3Image-Access (Fone: 11 3612.6070) atua na gestão documental e armazenagem, ajudando as empresas a dinamizarem o manuseio com o excesso de papelada. “Gerenciar toda a papelada, organizar tudo com códigos de barras, ter o acesso digital de todos os documentos e ainda saber que os do-



cumentos estão armazenados em galpões apropriados, com as mais avançadas tecnologias de segurança, compõem a oferta de gestão documental da P3Image-Access e têm sido a saída para as empresas driblarem o caos com o acúmulo de documentos e gerir o negócio com total segurança de que todos os processos estão devidamente formalizados”, explica Paulo Carneiro, fundador da empresa.

Segundo Leandro Pervelli, gerente de contas da P3Image-Access, a crescente procura das operadoras logísticas por serviços de gestão documental é um reflexo do momento desafiador que a economia nacional atravessa, “cuja busca por meios de melhorias nos processos internos estão fazendo toda a diferença”. E neste cenário, o gerenciamento de documentos já é uma vantagem competitiva, pois, terceirizando a gestão documental, os clientes conseguem se dedicar, integralmente, ao core business do próprio negócio. Isso tudo com a certeza de que todos os documentos estarão corretamente armazenados, caso haja a necessidade de consultá-los para comprovar algum processo. “A possibilidade de consulta virtual também é outro fator que está auxiliando bastante este mercado”, afirma.

Entre os serviços da companhia apontados por Pervelli para o setor de logística estão a guarda documental que reduz o excesso de papelada dentro das empresas e a digitalização que possibilita o acesso online

a toda remessa de documentos e garante maior rapidez na localização das informações.

Há também o Portal All Store, uma ferramenta estratégica para a gestão documental, via web, com diversas funções para agilizar os processos internos das organizações. Por meio do portal é possível importar, classificar, armazenar imagens digitalizadas, fazer anotações nas imagens, incluir índice de textos e processar automaticamente todo tipo de documento.

Atualmente, a P3Image-Access dispõe de cinco galpões localizados nas cidades de São Paulo e Itupeva, SP, e Rio de Janeiro, RJ, que totalizam 168 m³ para guarda de documentos, dois birôs de digitalização e storage e servidores próprios, onde todas as informações e imagens são armazenadas.

“O mercado de gestão documental é uma tendência irreversível e as condições para o crescimento deste tipo de serviço são totalmente favoráveis, pois além dos benefícios citados, o processo ajuda a incentivar a responsabilidade socioambiental, já que a proposta é guardar os documentos impressos que são exigidos pela legislação brasileira e digitalizar as informações que devem ser guardadas para fins de análise operacional. O Brasil é um país extremamente burocrático e qualquer processo é válido por um papel impresso através dos contratos. A tendência é que o país ainda movimente bastante papelada empresarial pelos próximos anos”, conclui Pervelli. Logweb

Notícias Rápidas

Interseg oferece soluções em seguro de transporte internacional

A Interseg (Fone: 41 3322.6270) é uma assessoria de seguros de transporte internacional que oferece às empresas de comércio exterior, logística, importadores e exportadores soluções na contratação deste seguro. Dispõe de central de atendimento a sinistros 24 horas por dia, inclusive sábados, domingos e feriados, e conta com uma rede de peritos em mais de 50 países e 200 escritórios credenciados para atender qualquer acidente no exterior.

VAJLog passa por reestruturação e expande para o mercado internacional

Fundada em 2009, a VAJLog (Fone: 11 2500.5976) foi criada com o objetivo de atender o mercado consumidor do transporte rodoviário de cargas, mas focando exclusivamente no setor alimentício. Porém, em abril deste ano, foi reestruturada e, para fortalecer a marca no setor de logística integrada, passou a oferecer serviços de transporte para o mercado nacional e, também, internacional, além de serviços de armazenagem com movimentação de materiais. Com bases operacionais nos estados da Região Sudeste, a empresa também está presente nas regiões Sul, Nordeste e Centro-Oeste e conta com estrutura e frota para oferecer serviços de transporte de carga lotação (FTL) e fracionada (LTL), além dos serviços “door delivery” e “door to door”, atendendo atualmente aos setores de alimentos, cosmético, higiene pessoal e correlatos, indústria de transformação e bens de consumo. A unidade de negócios de Armazém tem como principal produto a Logística In House, que permite assumir em parte ou o todo da operação de transporte dos armazéns e Centros de Distribuição. Com a criação da unidade de negócios de transporte internacional, a VAJLog passará, a partir deste semestre, a oferecer serviços de transporte de cargas FTL, atendendo embarcadores de cargas secas, frias e congeladas que têm como origem e destino o Chile. No primeiro semestre de 2016, os serviços se estenderão ao Uruguai, Argentina e Paraguai. A empresa ainda conta com mais um braço: a VAJ Express, uma unidade de negócios que atende aos embarcadores que necessitam dos serviços com prazos de entregas reduzidos. O processo acontece através do modal rodo-aéreo com abrangência para todo o território nacional.



Grupo CGG, que atua com commodities agrícolas, expande atuação na área logística

Frente ao sucesso das operações do Tegram – Terminal de Grãos do Porto de Itaqui no Maranhão, o Grupo CGG (Fone: 11 3230.2600), empresa do setor de agronegócio que atua na produção, comercialização e logística de commodities agrícolas de forma integrada, expandiu sua atuação na região. No dia 1 de outubro, a companhia inaugurou escritório no Terminal. Em funcionamento desde abril, o Tegram é composto por quatro tradicionais grupos de Tradings do mercado de agronegócio, entre eles o Grupo CGG, que em 2015 projeta um faturamento de US\$ 1,4 bilhão, com um volume estimado de 4,5 milhões de toneladas. Fundado em 2011, o Grupo CGG atua em três frentes de negócio: trading, logística e produção agrícola. A Trading é direcionada às exportações do Grupo e movimentada um volume de 4,5 milhões de toneladas de grãos com acesso direto

aos principais mercados internacionais, principalmente na Ásia. Essa área conta, também, com uma filial na Argentina, que opera diversas commodities, como soja, trigo, milho e sorgo. A segunda frente de atuação do Grupo é a produção de commodities agrícolas, com foco principal na produção de soja, milho e algodão. Com uma área de produção própria de aproximadamente 150 mil hectares, a companhia está entre os principais grupos agrícolas brasileiros e conta com fazendas localizadas em regiões privilegiadas, como os estados de Piauí, Mato Grosso, Goiás e Minas Gerais. Já a área de logística do Grupo CGG opera projetos em infraestrutura e logística para o agronegócio nacional, com ênfase em estruturas portuárias, armazenagem e transporte pelos modais ferroviário, rodoviário e hidroviário. Dos 2 milhões de toneladas de grãos já movimentados no Tegram, em São Luís, MA, desde o iní-

cio da sua operação há pouco menos de seis meses, 700 mil foram comercializados pela empresa, que é a atual líder do Terminal. Além do Grupo CGG, também compõem o consórcio responsável pela gestão do Terminal as empresas Consórcio Crescimento, integrado pelas empresas Louis Dreyfus Commodities e Amaggi, NovaAgri e Glencore, que juntas realizaram um investimento de R\$ 600 milhões em todo o complexo.

A inauguração do escritório do Grupo CGG no Tegram vem consolidar os investimentos da empresa realizados no projeto, cujo maior objetivo é transformar o Itaqui no principal porto exportador de grãos das regiões Norte e Nordeste do Brasil. Devido à proximidade aos principais mercados mundiais consumidores, o projeto do Tegram surge como saída para a diminuição dos custos com transporte e alternativa para desafogar as exportações de grãos pelos estados





do Sul e do Sudeste, especialmente dos portos de Santos e Paranaguá. “Esperamos a movimentação de 1 milhão de toneladas de soja, farelo de soja e milho em apenas 8 meses de operação, o que equivale a 84% da capacidade instalada do Terminal”, afirma Luiz Aguiar, CEO do Grupo CGG.

Já para a segunda fase, com previsão para operar em 2017, a estimativa é que sejam movimentadas mais de 10 milhões de toneladas de grãos anuais, provenientes da região conhecida como MATOPIBA, área formada pelos Estados do Maranhão, Piauí, Tocantins e Bahia, além do nordeste do Estado do Mato Grosso, leste do Pará, oeste da Bahia e norte de Goiás. Estudos conduzidos pelo consórcio apontaram que no Piauí, por exemplo, há quase dois milhões de hectares aptos ao cultivo de grãos, que serão plantações na rota do Tegram, além de outras áreas do MATOPIBA, que somente aguardavam novas alternativas logísticas para entrar no mapa da produção. A Ferrovia Norte-Sul, que liga Palmas, TO, a Açailândia, MA, e sua conexão com a Estrada de Ferro Carajás (EFC) são os principais meios de transporte até o Tegram, com capacidade de descarga de 4 mil toneladas por hora. De acordo com Aguiar, o Terminal tornou-se como uma ótima alternativa no conjunto das vias de escoamento de grãos do País e trará benefícios para os produtores rurais à medida que disputarem preços com outros modais, já que, atualmente, cerca de 85% da soja e do milho exportados pelo Brasil saem pelos portos de Paranaguá, Santos e São Francisco do Sul.

O Grupo CGG está posicionado entre os dez maiores do segmento agrícola, com vendas em torno de US\$ 1,4 bilhão previsto para o ano de 2015. Foi também a empresa que mais subiu no ranking dos exportadores brasileiros, com faturamento maior que US\$ 1 bilhão em 2014. USPweb

Paleta Padrão PBR completa 25 anos

O paleta padrão PBR está completando 25 anos. Quem conta um pouco da história de sua criação é José

Geraldo Vantine, diretor da Vantine Solutions (Fone: 11 3262.5464). “Tudo começou em 1987, quando prestei consultoria colaborativa para a ABRAS – Associação Brasileira de Supermercados a convite do então presidente, José Carlos Paes Mendonça, e de



Levy Nogueira. Personagens fundamentais, e participação direta de dois visionários: Sérgio Dória, superintendente da entidade, e Paulo Lima, diretor de distribuição do Grupo Pão de Açúcar. Criamos o Comitê de Logística. Cenário: crescimento da utilização de paletes; mais de mil modelos; uso de madeira nobre; preço de US\$ 45.00/unidade; oito pessoas para carregar um caminhão em 2 horas; paleta só para armazenagem.”

Ainda segundo Vantine: “apoiado por Paulo Lima criei o GPD – Grupo de Estudos do Paleta de Distribuição, inicialmente convidando fornecedores de alimentos (ABIA) e de produtos de limpeza e higiene (ABIPLA). Éramos eu, Paulo Lima, Nilson Daros (Bombril) e Amélio Fabbro (Nestlé). Iniciamos as discussões e ampliamos os segmentos ligados à cadeia de abastecimento ‘indústria-varejo’. Convocamos o IPT para apoio técnico-científico com vistas à realização de ensaios de laboratórios e emissão das especificações do PBR.” Vantine conta, ainda, que foram desenvolvidos 16 projetos, com

a colaboração de fabricantes – Valdir Cirielli, da Matra, e Cesar Canozo, da então Canozo Madeiras. O IPT

realizou os ensaios estáticos e dinâmicos – com imensa participação da Rejane Arinos, da Transportadora Dom Vital –, e testes operacionais na Unilever, com o apoio de Rubens Brambilla, no Pão de Açúcar, com o apoio de Claudirceu Marra, e na Nestlé, com o apoio de Amélio

Fabbro. Terminada a sequência de projetos, Vantine diz que propôs e a ABRAS aprovou o Plano de Implantação, fundamentado na qualidade dos produtos. “Tudo isso foi fruto de estudos que fiz em países da Europa e EUA. Para o Brasil, diferente do europaleta que estava há tempos dentro do padrão ISO, criei a marca PBR, que foi registrada pela ABRAS, com cessão de uso dos fabricantes credenciados.

E, para credenciamento, criamos o CPP – Comitê Permanente de Paletização, como comitê gestor da marca e do controle de qualidade do produto através de contrato com IPT.” Estava implantado o PBR que, segundo Vantine, mudou o mundo da operação logística no Brasil, criando: pool nacional de paleta – intercambiabilidade; readequação das embalagens – sistemas modulares; padronização das estruturas de estocagem; padronização de carrocerias de caminhão; criação do conceito de UPC com exposição direta na loja; e padronização de arquitetura e construção de depósitos.



Ulma implementa solução para armazém de distribuidora de medicamentos do Uruguai



A companhia multinacional especializada em desenvolvimento de sistemas automatizados para movimentação Ulma Handling (Fone: 11 3711.5940) acaba de concluir o processo do armazém com área de separação de pedidos da D4 Logística & Distribuição, maior distribuidora de medicamentos do Uruguai.

Desta maneira, a Ulma uniu no Centro de Distribuição da D4 Logística as operações dos três principais laboratórios farmacêuticos da empresa. A solução serve para englobar os processos de embalagem, armazenagem automatizada e separação de pedidos pick to light. A capacidade do armazém automatizado pela Ulma é de 15.000 caixas plásticas, em 12 metros de altura. “Com este sistema, a D4 Logística & Distribuição poderá oferecer máxima flexibilidade de serviços aos seus clientes, adaptando-se às oscilações de demanda do mercado de distribuição farmacêutica”, explica Gorka Sudupe, diretor de operações da Ulma Handling Systems para a América Latina.

A operação do armazém será monitorada pelo sistema de gestão de armazéns IK Log, parametrizado com a operação da D4 Logística & Distribuição.

Novus e Ceitec finalizam desenvolvimento de chip direcionado à área de saúde

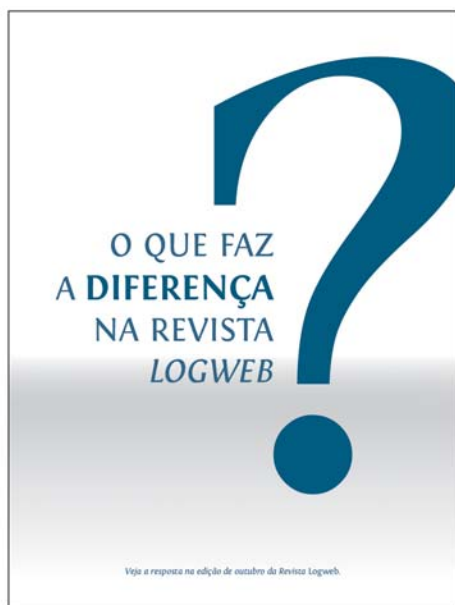
O chip CTC12100, desenvolvido a partir de uma parceria entre a Novus (Fone: 11 3097.8466) e a Ceitec (Fone: 51 3220.9700), está entrando em sua fase final de testes. O chip de aplicação específica (ASIC) tem o objetivo de medir e registrar a temperatura de produtos sensíveis, permitindo que o histórico seja verificado a qualquer momento por meio de um smartphone com tecnologia Near Field Communication (NFC). O CTC12100 é o componente principal de um registrador de temperatura que está em desenvolvimento na Novus para lançamento em 2016. O produto é direcionado à Cadeia do Frio, que engloba os setores farmacêutico, alimentício e de hemoterapia. Compacto, o registrador é afixado ao produto a ser monitorado e acompanha todo seu ciclo de vida, da origem até o seu uso ou consumo. As condições de transporte e armazenagem podem ser verificadas a qualquer momento utilizando um smartphone, que envia os dados para armazenamento no sistema Novus Cloud, onde permanecem para futuras consultas. O CTC12100 incorpora um número de série único e exclusivo que viabiliza a rastreabilidade do produto a ser monitorado. Esse número de série também é lido pelo smartphone e utilizado para identificar de forma única o histórico de temperatura. “O esforço conjunto entre Novus e Ceitec resultou no primeiro chip com propriedade intelectual brasileira para aplicações de monitoramento e registro de temperatura. As empresas esperam viabilizar a ampla adoção desse registrador no monitoramento da temperatura de produtos críticos para a saúde, como vacinas, medicamentos, hemoderivados e alimentos”, diz o diretor de Tecnologia e Operações da Novus, Marcos Dillenburger. Ele destaca, também, o benefício que a adoção dessa tecnologia pode trazer à população. “Com o lançamento deste registrador de temperatura, a Novus espera ampliar cada vez mais a adoção no monitoramento de medicamentos, vacinas, sangue e alimentos, evitando perdas e contribuindo com a preservação de sua integridade e eficácia”, afirma.

Raia Drogasil Anuncia Aquisição da 4-Bio

A Raia Drogasil (Fone: 11 3003.7242) anunciou a aquisição de 55% da comercializadora de medicamentos especiais 4-Bio em um acordo de R\$ 24 milhões. A operação marca a entrada da companhia no mercado varejista de Medicamentos de Especialidades, segundo a varejista informou no comunicado oficial ao mercado. Fundada em 2004, 4-Bio é a segunda maior varejista de Medicamentos de Especialidades do Brasil segundo o IMS Health, sendo líder de mercado em Reprodução Assistida, Oncologia, Imunobiológicos e Ginecologia. (Fonte: *Gironews*)

Netfarma inaugura nova sede em Carapicuíba, SP, em condomínio logístico

A Netfarma (Fone: 11 4619.8808), farmácia megastore 100% digital, acaba de inaugurar sua nova sede em Carapicuíba, SP, no condomínio logístico GR Rodoanel, da incorporadora de imóveis para renda GR Properties (Fone: 11 3709.2660). Com a mudança, a área administrativa e o Centro de Distribuição da empresa ficaram integrados no mesmo local, em espaço de 8.200 m², capacidade três vezes maior que da sede anterior. Além disso, o novo endereço se destaca pela localização estratégica, uma vez que o condomínio facilita a movimentação de cargas. A mudança marca o início de nova fase da empresa, visando otimizar as operações, facilitar a comunicação e aumentar a sinergia entre as diversas áreas. A Foco Gestão de Propriedades – empresa especializada na administração, comercialização e gestão patrimonial de condomínios industriais e logísticos – auxiliou a instalação da Netfarma no condomínio. Da construção à manutenção, o GR Rodoanel seguiu normas internacionais exigidas pelo USGBC (United States Green Building Council) para a obtenção do certificado LEED (Leadership in Energy and Environmental Design). O “selo verde”, como é conhecido, foi certificado em setembro último e é concedido apenas aos empreendimentos que provocam menor impacto ambiental. www.usgbc.com



Lembra desta
pergunta?



Resposta:
A qualidade
dos nossos
leitores

COMPARE E COMPROVE!

Gollog. Rapidez e segurança no transporte aéreo de cargas da sua empresa.



Almap/BDDO

A Gollog é o serviço de cargas da GOL, que conta com toda a infraestrutura para chegar a mais de 52 destinos nacionais e 8 internacionais. São mais de 10 anos de experiência oferecendo o melhor custo-benefício, com um portfólio completo de produtos.



EXPRESS - GDS



VOO CERTO - GPR



EXPRESS - GER

GOL

Gollog
Serviço de cargas da Gol